

「何から始めたらいいか分からない」状態から 6ヶ月後には毎月35万円・50万円の 不労所得を作るシンプルな7つのステップ

**そして1年後には年収1000万円の自動収入をキープし、
「お金の悩みが絶えない」生活にピリオド**

**あなたも“あり余る”ほどの
時間とお金を同時に手に入れ、
誰もが羨む生活を実現しませんか？**

(今回の募集は、まもなく終了します。)

この手紙は、“思い通りの人生を手に入れる”と
覚悟を決めた『ごく一部』の人のために書きました。

あなたは、これら7つの項目のうち、どれに当てはまりますか？

- 1) 「肉体労働」から解放され時間とお金の自由を手に入れたい…
- 2) ぼんやりと作業をしているので「こうすればいい」という確信が持てない…
- 3) 一生懸命に勉強しているけど、なかなか収入が増えない…
- 4) 自分がどこをどうすれば稼げるのか分からず…
- 5) 「お金のために働く」ことから抜け出したい
- 6) 複数の収入源を持って、やりたいことやったり家族に楽をさせてあげたい
- 7) お金の悩みから自由に解き放たれたい

もしあなたが、どれか1つにでも当てはまったのなら、このページはおしつこを我慢しても今
すぐに読んでください（失敗せずに稼ぎ始めたいと思っているのなら、どうかお願いですから読んでく
ださい..）。このページで、いま挙げた7つの問題を解決する『オウンドマーケティング』

の“7ステップ”を順番にご紹介していきます。

初めましての方は初めまして。西野と申します。主にコピーライターとして活動していますが、同時に、1人でも多く『妄想した生活』を手にできる人が増えて欲しいと、講座やセミナー、合宿などをやっています（もちろん自分のビジネスとしてでも、やりたいからやっています）。

今でこそ、安定して月に200万円は稼げるようになりました。2016年には収入が0の状態から2,000万円を超える収入を稼ぎ、今では毎年2,000～3000万円を安定的に稼ぐことができています。

ですが、初めは本当に稼げませんでした。

私が自分でビジネス始めた時は、本当に1つ「お金に直結すること」は持っていました。そこから、資格も学も友達も貯金もなかった状態から、「仕組みに働かせる」ことによって、大きなお金を稼げるようになりました。そして、いつも実感することがあります。それは、、

世の中のほとんどが錢ゲバ “実績ありき”で『再現性ムシ』

のようなノウハウを売って稼いでいる人ばかりです。残念ですが、それが現実なのです。もしあなたが私と同じように、「今まで色々な教材を買ってきてたけど稼げなかった」という経験があったとしたら、「それはあなたのせいではない」のです。

私は「人に教える立場」になってから、それが特にハッキリと見えるようになってきました。本当にたくみです。やっぱり人間ですから、彼らも「みんなの前ではいい顔をする」生き物です。

それは私も例外ではありません。ですが、もしあなたが、何かしら私の講座に参加してくれているなら、私が「お金を“騙して取ってやろう”」とビジネスしているわけではない、ということを理解してくれていると思います。

私は無料でも有料でも、出し惜しみゼロ、真剣にお客さんに提供しています。「普通なら隠しておきたいこと」も堂々と伝えています。

なので、この手紙でお伝えすることも、「何でも良いから楽して稼ごう！」とかそういう事を言いたいのではありません。そうではなく、、



西野之啓
セールスコピーライター
マーケター

1988年埼玉県越谷市出身

16歳のときに地元のカラーギャングに所属し、当時通っていた県立高校を1年で中退。高校中退と同時に両手首まで刺青を入れる。

ギャングと敵対する暴走族で抗争事件を起こし、17歳で少年鑑別所に入り、内省。

その後、眞面目に働いて生きようと決めるが、両手首までの刺青により、会社やアルバイトの面接すべて門前払いをくらう。

働ける場所が見つからず、最終的に先輩の誘いで裏の仕事に手を出し始める。

そして「根は眞面目」が裏目に出で、がむしゃらに働き、18歳で月収70万円を稼ぐ。

そのまま裏の世界から抜け出せない日々が続き、周りを見渡したときに「誰一人として心を許せる人間がない」ことに強烈な孤独感を噛みしめる。

人々、根っからのワルではなかったため、他人を不幸に陥れて稼ぐことが次第に辛くなり、心に闇と虚しさを抱えて毎日を過ごすようになる。

そして、「このままでは自殺しかない、今度こそは多くの人に喜んでもらえる仕事に就きたい」と裏の仕事からなんとか足を洗い、職を探す。

しかし世の中は甘くなく、資格も学歴も特技も職歴もなく、履歴書がほとんど空白で、両手首まで刺青が入っている男を雇ってくれるわけもなく働き先が見つからない日々が続く。

それと同時に、お笑い芸人のオーディション、映像の学校、ボイトレなどに挑戦してみるが、「辛いことから逃げる悪いクセ」で全て挫折。

ついには所持金も底が見え始め、あと数ヶ月で持ち金がすっからかんになる寸前へ。

そんなときにネット検索で、初期費用が無くてもパソコン1台で稼げるという“インターネットビジネス”に出会う。

それからは狂ったように高額な情報商材を買い漁る典型的なノウハウコレクターになり、ついに人生で初めての借金生活へ陥る。

クレジットカード枠もパンパンで、さらには消費者金融に手を出し、借金額は500万円へ。

そのとき、待ってもないチャンスと出会い、迷うことなく億万長者のメンターに500万円を払って弟子入りする（それも借金）。

とうとう借金総額が1000万円を超え、毎日、夜ご飯は21時以降にセールになる250円の白ざかな弁当で1人孤独に食いしのぐ生活へ。

そんな生活で1年近く凌ぎながらも、歯を食いしばって一生懸命、師匠の元で学び、ビジネスのマーケティングに取り組む。

その努力が身を結び、ある月に突然、月収100万円を越え、1年半ぶりに自分で稼いだ“真っ当な”お金が口座に振り込まれる。

それから一気に収入が増え、ひと月に200万円、初めての収入から8ヶ月で2000万円を超える収入を得て、借金地獄の人生から奇跡の逆転。

つい最近では、1案件400万円の契約金でコピーを書き、クライアントは1億円以上の売上げへ。

現在は、自分と同じように資格も人脈も貯金も才能も何もない人たちへ、セミナーによる講演や講座、合宿などを精力的に開催。

その結果、1週間で600万円、12時間で400万円の売上げを出す顧客などが続出している。

あなただけにしか出来ない 生涯没頭できる『本物のビジネス』

で稼いでいきましょう、ということです。特にここ数年、インターネットで猛烈に流行っているのは、「ゼニだ！とにかくゼニが稼げればいいから、適当に中古品をバラまこうぜ！」という『銭ゲバもの』が流行っています（ここだけの秘密です..）。

私自身、借金1000万円で、当時の夜ご飯はいつも、21時以降に割引きされる「セール弁当」を食べていたのも、ついちょっと前の話です（今思うとかなり不健康でビビります）。

でもそこから、「いつもありがとうございます」とか、「感謝しています！」とか、「西野さんに憧れています！」とか、たくさんの方がメールくれたり、声を掛けてくれるようになりました。

あなたも、そうやって「みんなから感謝される」ビジネスで、最低でも年間1000万、2000万円という金額を稼ぎたはくありませんか？（しかも、有り余る時間を確保しながら…。）

間違っても、「別に買ってくれる奴なんて金としか見ない」ような“穢れたビジネス”をしたいとは思っていないはずです（少なくとも、ここまで読んでくれているあなたなら）。なのでもしあなたが、

「お金のために働く」ことにサヨナラ 周りの人に尊敬されるビジネスと生き方

をしたいと考えているのなら、この手紙を必ず最後まで読んでください。この手紙は「最高の商品」をご紹介するお手紙ですが、この手紙の中で、もうほとんどお話ししていきます。

それを読んでみて、「これ欲しいな」と思ってもらったら、手に取ってみてください（ただし、みんなには物理的に不可能になるので、早いもの勝ちです）。

これから私がお話しすることは、「胸を張って売れる商品を元に、ほとんど手放しでも勝手にお金を稼いでくれる仕組みを作る方法」です。語弊を恐れずに言ってしまえば、「不労所得」です。

でも、「不労所得」とか「自動的に稼ぐ」というと、どうしてもその辺の安っぽいノウハウを提供している人と同じように低く見られるかもしれません。そうなつたらムカつくのですが、そんなチープなものではありません。

大量出品して自動でなんとか、じゃなくて、「手に取ってくれた1人1人が感謝してくれる商品」を使って、それを自動で販売していく『正真正銘のビジネス』です。

「ただ稼げればいい、自分のことしか考えていない」 錢ゲバが教えるものは、ビジネスでもなんでもありません。確かに“ゼニ”は稼げるかもしれません。が、それはビジネスでもなんでもないです。そうやって稼ぐ動機はまさに**オレオレ詐欺師**と同じです。「稼げれば騙してもいい」。そんなもので、「いくら稼ぎました！」とか騒ぎ立てたところで、本当に

子供や愛する人に堂々と自慢できますか？

まさか自分の息子や娘に、「お父ちゃん、お客様の顔なんて誰1人知らないんだ。だって、一括出品のツールで適当に金だけ稼いでいるから」なんて言わないのでよね？あなたも、本当はそんなことしたくないはずです。

もし今あなたがそれをやっているのなら、「それが最も稼ぎやすい」とか、「お金に色はない」と無理やり都合の良い**価値観を押し付け**られたからだと思います（もちろんお金に色はないですが、感謝のお金と“見損なわれる”お金とは別物です。実際に、お金には払う人の“想念”というものが含まれております、その稼ぎ方によって不幸にも幸せにもなるのです）。

なので、あなたに『本物のビジネス』を仕組み化して自動的に稼ぐ方法をお伝えします。

ちゃんと戦略的に、正しい手順で一段一段、飛ばさずに自動化をすれば、本当にシステムチックに、あなたが少しのメンテナンスをするだけで、毎月あなたの手元に30万、50万、そして100万円以上のお金が、“感謝のメールと共に”入金され続けます。

しかも、それは1回きりではなく、「その後、何年にも渡って」です。

もしくは、もしあなたが明後日いきなり**心臓発作**を起こしたり、駅のホームで後ろからドンッと突き落とされたり、あるいは車道側を歩いていたら、居眠り運転した車が「バーンッ！」とあなたに突っ込んできたりでもしたら、残された家族はどうなるでしょうか？

もし収入が途切れたら…？家賃や食費を払えなくなってしまったら…？

「もしこのまま稼げなかつたら…」 終わりの見えないストレス

もし万が一、あなたに何かあったときに、大切な人が苦しい生活を強いられて「スーパーのお弁当しか食べられない」という、ちょっと前の私のような生活を強いられてしまったら、不健康で命の危険すらともなうことになります。差別されたり、イジメられたりするかもしれません。それは、『緊急事態』です。

ですから今この瞬間からでも、ある程度は自分で働かなくても、自動的にお金が入ってくる仕組みを持つておくことは、他のどんな保険よりも『最高級の保険』だと思いますが、どうでしょうか？

いつも支払いや借金で“**ビクビク**”と怯え、ストレスを抱えながら生きていくという生活では、心から

人生を楽しめるはずがありません。

そして、「今月すら食べていくのがやっと」の状態では、本当の意味で「悩みを抱えた人生が死ぬまで続く」ことになります。

だからこそ、その方法がたとえ「最初はコツコツ作業する」という現実をわかっていたとしても、早くて3ヶ月。そして6ヶ月後には、自分の手で「自動的な所得」を稼ぐ仕組みを作ることが大切だと、私は思うのです。

あなたがちゃんと1度でも「仕組み化」して、働かなくても毎月30万円～100万円（もちろんもっと）の収入を作ってしまえば、あなたは、

好きなことだけに没頭して生きる 誰もが羨む「贅沢な幸せ者」

の仲間入りができます。それはそうですよね。あなたが安定的な収入源を持って気持ちに余裕が出れば、究極の安心に変わります。「世の中、金じゃない」と言いますが、誤解を恐れず現実を言いますと、「世の中ほとんどの問題や悩みは金で解決」します。もう、ムカつく先輩や上司にゴマ擦りなんてしなくていいし、寝る前、布団の上で「ああ、あれ支払ってなかつた…」なんてことも考えなくていいのです。そんなもの、本来今すぐ忘れ去っていいのです。

あなたはなにか趣味はありますか？女性は好きですか？スポーツは好きですか？温泉やリゾート旅行はどうですか？

それらは、安定した収入源を生み出す仕組みを持っていれば、あなたの自由に、好きなことに没頭できます（オススメはしませんが…キャバクラや風俗に月10回くらい行って、若いピチピチのネーチャンにつぎ込もうと、あなたの自由です）。

私のオススメとしては、自分が働かなくても毎月安定した収入が入ってくる仕組みが持てたら、もっと人に喜ばれる、そして自分が心から楽しめるビジネスをすることです。「金のため」じゃなくて、自分がやりたいことだったり、「ありがとうございます」とみんなに感謝される存在になる。それこそが、人間的に1つも2つも成長して“深みのある人間”になれる方法ですよね？

と言っておきながら、私も最初からこんな芸当ができたか、というとそんなことはありません。最初は全然、稼げませんでした。周りのみんなが3～4ヶ月で一気に収入を増やしていくのを見ながら、私は1年以上、稼げない日々が続きました。

人よりスタート地点も能力も劣っていた状態から、今のように、自分がほとんど何もしなくても、仕組みで毎年、数千万単位でお金を稼げるようになったからこそ、

実績0ゼロ地点からゴールまで

一段ずつ階段を登っていく

方法を十分に理解しています。要するに、「最初に何をやって、次にこれをやって、それが出来たら次はこれ」という風に、踏んでいく順番がハッキリと見えています。

もしかしたらあなたは、「必死に勉強してるので、なぜか収入に繋がらない」とか、「ほんやりとか道筋が見えないので、アクセル全開に行動ができない」という悩みを抱えているかもしれません。もしそうなのであれば、これからご紹介する『オウンド（ブログ）マーケティング』は、まさに“あなたのためのもの”です。

なぜそんなことが言えるのか？というと、そもそも私が、まだ自分で1円すら稼いだことがなかった時に作った仕組みでひと月に約30万円の安定収入が入り続けているからです。しかももう、自動的な安定が入り始めて1年と3ヶ月、経ちました（私は本当にメンテナンスすらしていません）。そして、もう1つのブログでも、毎月100万円を超える現金が入り続けています。

またこの方法は、私だけではなく他にも色んな人が、

みんながやりたがらないシンプルな仕組みを コツソリと作った者だけが勝ち組の仲間入り

できるという事実を証明しています。

Case 1：「英語の文法」で年間1000万円の安定収入



英語の文法に関するコンテンツを販売している森達郎さんは最初、アフィリエイトやネットビジネスに挑戦しようとしていました。しかし、自分が本当にやりたい事、得意な事は「英語の文法」だと気づき、英語の文法に関することでオウンドマーケティングを開始。

そして今では、自身のオウンドメディア（ブログ）は月間40万PVを越え、広告費を1円も掛けずに毎月100万円の安定収入を稼いでいます（少しのメンテナンスだけで後は集客からセールスまで自動）。この状態が2年も続いています。

森さんがオウンドマーケティングに掛けたお金は5,000円ほど。その初期費用だけで今では年間1000万円を超える安定収入が入り続けているのです。

森さんの事例からわかる通り、このオウンドマーケティングは、「自分の好きなこと」「やりたいこと」で自動的に月100万円以上を稼ぐことも可能になります。

The screenshot shows the homepage of the English Language Learning Box website. At the top, there's a navigation bar with links for 'Home', '森タツロウです', '無料動画プレゼント', '無料動画ログイン', '提供サービス', 'Kindle本', and '受講生みんなの声'. Below the navigation is the site's logo '英語学習ボックス' and its tagline '英文法と英会話の情報がギッシリ詰まったメディアサイト produced by Tatsuro Mori'. There's also a small photo of a person eating. The main content area features a section titled 'オススメ記事' with several article thumbnails. To the right, there's a sidebar with a question about verb types ('なぜ look は自動詞で、watch は他動詞なのか?') and a search bar. At the bottom, there's a Facebook share button.

Case 2：広告を一切掛けずに毎月 500 リスト 200 万利益



メルカリ転売のスクールを運営している阿部悠人さんは、最初アメブロでブログを始めるも、1ヶ月で見切りをつけ、オウンドマーケティングに着手。

主に、自身が経験した転売に関する情報を発信し、ブログが3ヶ月目で1日7,378PVを記録、現在では月間50万PVを超えるアクセスとなっています。

そして、阿部さんは今まで一切、広告を掛けたことがなく、すべて自身のブログを使ったオウンドマーケティングのみ。それでも、(LPを用意せず簡単なフォームだけでも)毎月濃い500リストを集客し、スクールを販売して月間で毎月200万円の収益を自動的に上げています。

阿部さんの場合も森さん同様、最初に掛かった経費は5,000円もなく、そこからお金を掛けずに毎月200万円の固定的な収入を得ています。

そして、このオウンドマーケティングを実践した結果、全く無名の状態から、今では市場で「フリマ転売の第1人者」としてポジションを獲得しています。また、自身のブログの副次的効果として、「メルカリ転売セミナー」がYahoo!のトップニュースに取り上げられるほどに。

阿部さんは「やらない理由が分からない、やれば確実に稼げるのに」とも言います。



7年遅れの「後発組み」でも 3ヶ月目には継続的なオーガニック集客

そもそも私自身が、もともとライバルが溢れていた「健康市場」に、すでに実績が出来ているライバルより7年～10年も遅れて参入しました。つまり、「バリバリの後発くん」として参入したわけです。で、『オウンドマーケティング』というのは、ブログ（サイト）を“マーケティングの軸”として活用します。



なので、私がその「健康市場」に参入したときには、もうすでに「強すぎるライバル」がたくさんひしめき合っていました。GoogleやYahoo!で検索をすれば、膨大な記事数のブログや、レイアウトが整った魅力的なサイトが1ページ目にズラーッと並んでいたのです。

パッと見、「そんなところに、今からでは絶対に勝てない」と思いました。それはそうですよね。かたや何百ページという記事があるブログやサイトがあるなか、こっちは今から1ページ目の記事を書こうとしている。それはまるで、六本木ヒルズのような巨大な壁に思えたのです。

でも、私は、

ライバル／検索ボリューム ここから狙っていくだけ

というシンプルな方法を実践し、この『オウンドマーケティング』（この手紙で具体的な方法を解説しています）に活かしたのです。

難しいことはありません。ただ結果が出る方法そのままに、続けることだけです（実際、その努力は最高の形となって報われます）。

私は、「good keyword」というサイトを使って、『自分の商品に最も価値を感じる人』を集めるための3連単キーワードを拾い出し、記事を更新していました（ブログ記事自体は3ヶ月間だけ更新し、それ以降は1記事も書いていません…）。

言いたくないこともお話しますが、最初の0ヶ月～1ヶ月はどうあがいてもアクセスを集めるのは難しいです（方法がないわけではありませんが、私の場合は3ヶ月目から2万PVを超えました）。

「西野さん、毎日ブログ記事を3記事ずつアップしていけば早いんじゃないですか！？」と思われるかもしれません。ですがいまのSEOは、細かい量よりも“質”になっています（もちろん最低限の量は必要です）。

こういう話をすると、「やっぱ大変そう…」と思ってみんなやらなくなります。そして、「時間が出来たときに書ければいいや」と言ってやらないのです。でも、だからこそ今からコッソリ続けた者勝ちだし、実際、最初少し頑張るだけで、

借金地獄の不動産投資より 『オイシ過ぎる』理想の投資案件

を自分で持つことができるのです。そんな最初の2～3ヶ月のパソコン作業なんて、屁でもないと思いませんか？（私には屁でもなかつたですし、今は本当に、当時の自分に感謝しています。）

冷静に考えてみてください。もし私たちが不動産投資の家賃収入で月に100万円を稼ぐとなったら、（仮に実質利回り100万円だと）2億円の物件が必要です。**2億円ですよ？**

まず、私たち一般人が投資するとなったときに、2億円のキャッシュを自分で持っている人なんてどれくらいいるでしょう。もし投資するとしたら、**銀行から大金を借金する**ですが、それでは借金を返すのだけで利益なんてほとんど残りません。それでもし自分の物件で火災や放火、地震崩壊、、事故物件になつたら人生は**「首吊り自殺もの」**です。

ましてや、何もしなければ、満室になることはないので、自分で物件の集客をする必要も出てくるので、不動産で家賃収入を稼ごうというのは、実は非常に難しいのです。

でも、この『オウンドマーケティング』は、そんなリスクなんて1ミリもないですし、2億円なんて

必要ありません。もしあなたがメルマガ配信システムを無料のまぐまぐとか使うなら、サーバー代とドメイン代で、5千円くらいがスタート時の必要コストです。

それで、もしあなたが慣れてきて、自分で30万円とか50万円の商品を売れるようになってきたら、、、それはつまり、

5千円の初期コストで 2億円分の不動産物件を所有

しているのと同じだけの価値になるのです（月の平均家賃収入100万円と想定）。私はこの『オウンドマーケティング』の全7ステップを、これからあなたにお伝えしていきます。

が、もしあなたが「最初少しくらいで、2億円借金すると比べたらどうってことないね！」と思えるごく一部の成功者思考を持つ人なのであれば、引き続きこの手紙を最後まで読んでいってください。

「でも西野さん、不労所得を得るために7ステップもあるんですか！？」と思われたとしても、これは難しいことではありません。ちゃんと1から7まで、順番に沿って飛ばさずに作業を進めていけば、「この後どうすればいいんだろう…」なんて悩むことはありません。

「これが終わったらはい次、これが終わったらはい次」という感じで、順番に1つずつステップを踏んでいけば、たとえ取り組むのが初めての人でも、ゼロから自動収入化まで完成させることができます（そもそもどんな人も初めてですし、私も最初は全部初めてでした）。

それではここから、その7ステップを順番に解説していきます。

『オウンドマーケティング』ステップ1： 短期で集め、長期で繁栄 ピンポイントオウンドメディア集客

「集客を教えて欲しい」という意見を頂いたのですが、やることは単純なことです。自分のブログ（オウンドメディア）を1つ作って、そこにお客さんを集めてくることです。

その集め方が広告なのか、それとも無料集客なのか、そのどちらかの違いです。そして、お金を掛けて失敗したくないしたら、方法は1つ、「お金を掛けずに無料で大量に集める」です。そこで必要なのがオウンドメディア（自分のブログ）です。

アクセスが集まってくるオウンドメディアを1つでも持つておくと、あとは仮になにもしなくてもアクセスが集まってきて、お客様のリストが増えています。

そして、「なるべく早くお客様を集めたい」なら、方法があります。スタートから3ヶ月以内にアクセスを集めるには「キーワードの選び方」と「記事の書き方」がカギを握っています。どっちか

が欠けても成り立ちません。

基本的に、ゼロからブログを更新していくときには、「2語キーワードを狙った3連単キーワード」を書いていくと、2ヶ月～3ヶ月目で、突如アクセスが集まり始めます（2語キーワードとは、「ダイエット 食事」などの2つの単語のこと）。つまり、**「どんどん新しい見込み客さんが大量に集まるくる」ということです。**

もちろん、もっと具体的でアクセスを集めやすくする効果的なワザはたくさんあるのですが、このキーワードの選び方と『**ブログ記事フォーミュラ**』をしっかり守って書くだけでも、

何も知らない人は取り越し苦労する一方、 こちらは2ヶ月目から集客が可能

になります。

正直、ここが最初「めんどくさいなあ」と感じてしまいがちですが、2～3日に1回でもいいので、「必ずこの1～2時間は当てる」と、あらかじめ時間を決めて進めていけば、思っている以上に簡単に続けていくことができます（継続の仕方というのがあって、それを守れば簡単に継続できます）。

で、この三連単キーワードを狙っていくと、ライバルがたくさんいる市場でも、早い人で2ヶ月目（平均的には3ヶ月）でアクセスが集まり、集客できるようになります。私が入った、ライバル雑多な健康市場でも、わずか3ヶ月の更新だけで月30万円のお金が（1年と3ヶ月以上）寝ていても入ってくるようになりました。

そう、たとえライバルのブログやサイトが、まるで渋谷の**スクランブル交差点**並みに溢れても、そこに必ず生じる「スキマ」をスイスイ進んで、反対側の信号まで歩いて行けるのです。そして、稼ぐには十分すぎるアクセスを集めることができます。

まず、これが2億円の物件と同じくらい価値の高い資産を作る、第一歩です。

広告費 100万円が全部「タダ」

ちなみに、いまネット上で1人の見込み客リストを獲得するには、平均で1,500円以上の広告費が掛かるのが相場です（しかも薄いリストです）。

それを考えると、毎月100リストを集めるためには、単純に100万円以上の広告費が掛かる、ということです。ですが、集客できるオウンドメディアを持ってしまえば、毎月100万円の広告費を投資しているのと同じだけ、“何十カ月にかけて”**タダで**（しかも濃いリスト）集客ができるのです。

これがステップ1です。

『オウンドマーケティング』ステップ2：

濃いリストだけが集まる ウェルカム LP

正しいキーワードでブログを更新していくと、早い人で2ヶ月目にはアクセスが集まり始めます。なので今度は、集まってきた人たちに、「あなたの情報に興味があります！」と言って見込み客リストに登録してもらう必要があります。

そこで作るのがランディングページ（LP）です。しかもただのランディングページではなくて、「お金を払う意思がある人が集まる」LPです。

ここでとにかく「登録する人は濃い人だけ」にすれば、たとえ少ないリスト数でも十分に稼ぎ始めることができます。しかも、ランディングページは作るのが難しい、なんて思われますが、それは思い込みです。ただテンプレートに沿って書くだけです。

『アップルテンプレート』

私も、ランディングページはたくさん書いてきましたが、すべて「テンプレートに沿って」書いています。いろんなテンプレートがあるので、それは自分の好きに選んで良いのですが、1つご紹介すると、

1) キャッチコピー 2) ブレット 3) 社会的証明 4) 絞り込み 5) ボーナス 5) 限定性

という『アップルテンプレート』というのがあります。これを順番に埋めていくだけです。あとはここに何を書くかだけの違いなので、とくに難しいことはありません（それも全部プログラムで詳しくお教えします）。

しかも、みんな何故かデザインを派手にしたがるので、そんなものも必要ありません。もちろん、デザインは綺麗で読みやすければそれでいいのですが、「別にあってもなくてもほとんど変わらない」です。

派デザイン VS 文字オンリー

考えてみて欲しいのですが、あなたはデザインだけ（つまり文字がない画像だけ）のLPと、文字だけのLPがあったとしたら、どっちに登録すると思いますか？

これは当たり前すぎることで、デザインだけだったら、なにを伝えているのか分からぬですよね。どんなに美しくても、**モナリザの絵画**を見て、「あ、ここにアドレス登録しよう」なんて思わないですね？でも、文字で『ここにアドレスを登録してください』と書いてあつたら、「登録しよう」と思いますよね。

今のはあくまでも極端な例ですが、大げさに言えばこういうことです。なので、デザインは“あるに

越したことはない”が、別になくてもいい、ということです。

つまり、あなたが仮にデザインセンスがゼロだったとしても、テンプレート通りに日本語を書けるなら、高い登録率を出すランディングページを作れるようになります。

「大量のリスト」神話は完全デマ 100 リストで 1000 万円は実現可能

「でも西野さん、大量のリストがないと稼げないって偉い先生に教わったんですけど…」と思われるかもしれません。ですが、本当にコアなリストが 100 人分もあれば、1000 万円を稼ぐことは余裕です。

他人には分からない、悩みを深く抱えている人を集めれば、たとえあなたの商品が 10 万円でも 20 万円でも、そして 100 万円でも購入してくれます。

なので、デザインがちゃんとしたものを作れない、と悩む人がいるのですが、そんなもの、齊藤さん並に「ペッ」とてしゃってください。登録されるランディングページの書き方は至ってシンプルです。

あとはあなたがいくつかの商品を販売していけば、あつという間に年間 1000 万円を超えるビジネスへと成長させることができます。

見えていないだけで、1000 万円を稼ぐ方法はすでにあなたの目の前に転がっているのです。あとは行動するかどうか、それだけです。そのステップ 2 が、LP を用意してリスト集客することです。

それができたら、次に進みます。

『オウンドマーケティング』ステップ 3： **自発的な購買欲求を高める 教育マーケティング**

シンプルなウェルカム LP を作って「自分の商品に価値を感じる人」をリストとして集めたら、次は 3 番目のステップです。自分のことを、信頼してもらう、ファンになってもらう段階です。

そこで、よく DRM とかの一般的な書籍やブログで言われている『教育』です。でも、口では簡単に言えますが、「教育」というのはとてもとても奥が深いです。

よく、うつすいビジネス本などに書かれているような、集客「教育」販売での教育とは、本来の意味ではありません。

世間一般で言われるような教育とは、「こうしなさい！分かったかー！」と言って、上から無理やりグリグリと押し付けるようなイメージです。ひとまわり小さい段ボールに、その人を無理やり押し込むる

感じです。

世間の「集客・“教育”・販売」は見当はずれ、教育本来の意味は？

でも本来の「教育」の意味は、「内側から気づかせ、自発的に行動を変えること」です。つまり、その人が自らふさわしい箱を「アッ！」と見つけて、そこに入っていくイメージです。要するに、教育は無理やり教え込むのではなくて、本人に気付いてもらうことなのです。

なので、商品を売るときにも「おりやおりや！」と、本人が欲しいと思っていないものを無理やり売り込むというのは『悪のセールス』と呼びます（そうやって、「沢山稼ぎました！」とか自慢していた人たちが、クレームや返金の嵐、そして訴訟され、裁判沙汰で地獄に落ちているのは、ネット業界でも有名な話です）。

なので、押し付けるのではなく、「相手が自分から聞いて自発的に欲しくなる」ようにするのが、正しい教育の仕方であり、セールスなのです。

あくまでも、“差し出す”ようなイメージです。販売する前の段階から商品と同じレベルの価値を提供して、相手に自分で欲しいという欲求を膨らませてもらいます。そこで「こんなものがあります」と提供することです。

ポイントは、無理やり売りつけるのではなくて、相手の欲求を増幅させてからそっと提供するイメージです。

なので、その相手の欲求を増幅させる方法や、「これを買わないと嫌だ！」と思つてもらえるような心理状態に持っていくための価値提供の仕方は、スペースの関係上、プログラムの中で全部わかりやすくお話しします。

要するに、メルマガなどであなたの世界を楽しんでもらって、次に新しい世界に連れて行くようすれば、売り込まなくても商品は自然と売れてしまうのです。

また、もし「自分の商品を作りたくない」という場合は、代わりに誰かの商品を紹介して、アフィリエイト報酬を稼いでも構いません。それでも、月100万円を稼ぐのは難しくありません。

このように、集まった読者さんに対して、商品を欲しいと思ってもらえるように正しい“おもてなし”をするのが、ステップ3です。

『オウンドマーケティング』ステップ4： 実績を度外視させるズル賢い セールスプロモーション

ステップ3の教育マーケティングで信頼してもらい、あなたの商品を欲しいと思ってもらったら、いよいよステップ4で『本当のお客さん』になってもらいます。

無料メルマガを読んでくれているうちは、読者はあくまで「見込み客」という立場です。つまり、「まだお客様になっていない」状態です。なのでセールスをして『お客様』になってもらいます。

で、このセールスには様々な方法があって、メールセールスや音声プロモーション、そして動画を使ったウェビナーセールスなどもあります。

が、私はウェブ上でも対面のセールスでも、あらゆるセールス方法を経験してきました。また、経験を積んでいく中でたくさんの失敗もしてきました。本気でセールスしたのに、商品がほとんど売れずスペツたことがありますし、逆に上手くいってかなり成約率が高くなつたこともあります。

そして今ではある程度、何を売っても成約率は高く出せるようになりました。つまり、

数々の失敗から遂に発見… 鉄板の『ティクアウェイ』プロモーション

を習得できたのです。

現在では、私は毎回、どの仕組みを作るにしても、このセールスプロモーションを組み込んでいます。その結果、「広告からの新規客をコンバージョンするのは難しい」と言われる常識に反して、成約率15%、つまり100人に15人が商品を購入してくれるようになったのです（毎年、億単位で稼いでいる私のメンターでさえ、成約率は最高5%で、逆にお教えさせて頂きました。）。

また、25万円の高額商品をセールスするときにも、このプロモーションを応用して20人に対して6人のコンバージョンも獲得しました。つまり、20人で150万円の利益です。

このプロモーション法は、どんな商品でも、そして実績がないビジネス初心者でも「この流れの通りにセールスをしたら売れる」という『不变の法則』です。

そして、すでにこの段階ではあなたはお金を稼ぐことが出来るのですが、今回あなたにお伝えする『オウンドマーケティング』では、もっと大きな金額を稼ぎ、そしてあなたが働くなくても自動的に毎月30万円、50万円、100万円という収入が入ってくる仕組みを構築していただきます。

なので、ここで止まらず、そのまま次のステップに移ります。

『オウンドマーケティング』ステップ5： 50万円の商品でも堅実リピート 巻き込み戦略

ビジネスでは、フロント（最初に販売する）商品を売って終わりではありません。少ないリストからでも年間1000万円、2000万円という金額を稼ぐためには、お客様に「リピート」してもらうことが不可欠です。

そこで重要なのが、このステップ5である『**巻き込み戦略**』というものです。この考え方方が自然にできる人は間違いなく、その後の高額商品も購入してもらえるようになります。

巻き込み戦略とはつまり、「**お客様を自然と巻き込む**」ことです。つまり、**お客様もあなたの人生の“仲間のような感覚”**になってもらうということです。

イメージとしては、「自分も商品づくりに参加した仲間だ」とお客様に思ってもらえば、“高額でもリピートしてくれる”ようになります。つまり、コンテンツ作りにみんなを巻き込めば、50万円の高額商品でも堅実にリピートしてもらえるのです。

だからこそ、あなたの

月収が「ドンッ」と10倍ハネ上がる

ようになります。月に10万円も稼げているようなら、ここで月収は軽く100万円に跳ね上がります。

経験不足のときの私もそうだったように、この「巻き込み戦略」という考え方でできない人は、そのあとで30万円、50万円の商品を購入してもらうことはできません。そうなると、ずっと「5万円、10万円のビジネス」で終わってしまいます。

きっとあなたも、そんな小銭ではなくて、「安定収入を土台に年間1000万、2000万、3000万円と大きなビジネスにしていきたい」と思われていますよね？单発で50万円とか100万円をポン、とかじやなくて、もっと**大きな現金を安定してこの先も長く稼ぎ続けたいですよね？**

であれば、お客様に「この人の商品は自分の人生の一部だ」と思われるようコンテンツを作ってください。そうすれば、お客様は何度もあなたから商品を購入してくれるようになります（その方法も全部、手取り足取りプログラムでお伝えします）。

「騙して売る」のではなく、「この人の商品なら何でも欲しい」と思ってもらえるようにビジネスをしてください。

そうやってリピートの仕組みを作ったら、いよいよ「自動収入」の大詰めです。

『オウンドマーケティング』ステップ6： 全てのプロセスを自動化

ここまで、迷うことなく1つずつ確実にステップを踏んできました。無料で何年も集客し続けられるオウンドメディアを持ち、商品を販売してさらにリピートで30万円、50万円の商品を購入してもらえるようになりました。

ここまでくれば、ステップ6で今までの仕組みを、あなたが「何もしなくとも」勝手に回り続けるようになります。今まで1つずつやってきたことを、そのままネット上に設置するだけです。

つまり、あなたが昼まで寝ていても、家族と旅行に出かけていても、働かなくても、常にお金が入り続けるようになる、ということです。

「お金のために」働く生活にピリオド 自由奔放に生きる第2の人生がスタート

おめでとうございます！ここまで1つずつ終わらせたあなたは、もう必死に「お金のために」働かなくても、勝手に大きなお金が口座に振り込まれ続ける生活を手に入れることができました。

あなたに命令してくる人はいませんし、誰かに頭を下げる必要もありません。今までお金や生活のために“仕方なく”やらなければいけなかつたことも、もうやらないでいいです。「そんなのやりたくない」と一言で断ってOKです。

例え毎日お金にならないこと（例えはゲームとか、趣味とか）に没頭していても、誰にも文句は言わせませんし、あなたが好きなように、好きなことに没頭して生活していても、お金は勝手に入ります。

私のように、「もっともっと世の中を変えていきたい」といって、好きなビジネスに取り組んでいても収入がなくなる心配はありません。ここまで1つずつステップを踏んできた、あなただけに許される「自由な生き方」ができるのです。

そして、もうこのステップ6で終了してもいいですが、もしあなたが「安定的な不労所得だけじゃなくて、もっと大きなビジネス・金額を稼いでいきたい」と思われるのなら、このまま次のステップまで踏み出してください（手を出すかどうかはあなたの自由です）。

『オウンドマーケティング』ステップ7： 有料集客レバッジ

オウンドメディア（ブログ）を使うと、広告費を1円も掛けることなく、つまりタダで毎月100リスト～500リスト（しかも超濃厚）という安定的な集客を得ることが可能になります。

もちろん、単純に「安定した固定収入があればいい」という場合は、そこで終わらせてもいいでしょう。セミリタイアしてもあなたの自由です。何もせず、ゆったりと毎日を過ごしたり、温泉や旅行三昧に明け暮れてもいいでしょう。

ですが、もっと面白いことや、好きなことをビジネスにして稼いでいきたい、という人は、有料集客に手を出してみるのも良いでしょう。

もうこの段階にいるあなたは、十分に広告費を注ぎ込むためのお金はあるので、思う存分、有料広告

に手につけていくことができます。もし、失敗しても、あなたには既にオウンドマーケティングからの自動的な安定収入があるので、間違ってもいきなり大金を注ぎ込まなければ、マイナスになることはありません。

お金でお金を増やす「勝ち組」グループ 大衆よりワンランク上の悠々自適な生活

そして今、もっとも簡単に、そして費用対効果が高い広告が『Facebook 広告』です。実際に、私は Facebook 広告を使って、1リスト 400 円平均で取得することができています（オウンドメディアならタダですけど…）。

そうやって、広告を回していくことで、さらに 1ヶ月で 500 リストや 600 リストなどを取得することが可能になります。

つまり、ちゃんとステップ 1 からステップ 7 まで順番に進んできたあなたは、もうこの段階で、「自分は働くお金でお金を倍増させる」という生活が実現可能なのです。

「でも難しそう…」

そう思われるかもしれません。でも、私は 7 ステップ全て経験してきたからこそ分かるのですが、ちゃんと 1 つずつ順番に完成させていけば難しいことはありません。

「これでいいのかな…」と迷ったり、分からなくて行き詰まるなんてこともあります。多くの人は、いっぺんに難しいことを“あれこれ”とやろうとするから難しく感じるのです。でも、実際には“**ただ順番通りに作業を進めていく**”だけです。

これは誰かを騙したり裏を搔いたりする手法ではありません。なので、（ちゃんと作業さえすれば）「やってみて稼げなかった」ということは起こりません。どんなに初心者でも堅実に結果が出せる**「THE・王道」**の稼ぎ方です。やればお金は稼げます。やるかやらないか、ただそれだけです。

「1度」仕組みを作るだけで、 お金一切の悩みから解放される

そして実際に取り組めば、今後、何年・何十年にも渡って、毎月あなたに 30 万円、50 万円、そして 1 年後には 100 万円以上が固定収入として、あなたが寝ていても（少しのメンテナンスだけで）入ってくるようになるのです。

そして旅行でも趣味でも、そしてやりがいのあるビジネスでも、あなたの好きなことに没頭できる人生を送れるようになるのです。

…というお話をしても、実際には「細かいやり方が分からないと行動に移せない」という人も多いでしょう。大まかなステップは分かっているけど、ポイントポイントでより具体的な方法が分からない、と。

なので今回、より具体的な方法が分からない人でも、1つずつ着実に完成させ、仕組みで勝手に収入が入ってくる生活を実現してもらうために、**私が失敗や遠回りをして培ってきた『オウンドマーケティング』の7ステップ全ての知識・ノウハウをお伝えするプログラムを作りました**。それが、、、これです。

年収1000万円“不労所得”構築プログラム 『7ステップ・オウンドマーケティング』

これは、私が今まで失敗や成功を繰り返し、そうして辿り着いた**「仕組みによる自動収入を作るためのノウハウ」**を全て詰め込んだオウンドマーケティングの集大成です。

私は現在、セールスコピー案件のロイヤリティ、2つの『オウンドマーケティング』による自動収入を得ています。その内の1つはオウンドメディア（ブログ）から、もう1つはFacebook広告から。それら3つを合わせると（メンテナンス以外なにもせずに）年間2～3,000万円ほどの収入が自動的に入ってきています。

その不労所得を得るために必要なノウハウを、ステップ1からステップ7まで全て順番に解説していきます。**なのあなたは、自分でこの仕組みを作ったことがなかったとしても、すでにスタートからゴールまで、攻略本を見ながらマネをしていくだけ、という感覚で仕組みを作ることが可能になります。つまり、最後まで迷うことがないのです。**

プログラム期間は6ヶ月 受講後には自動所得の仕組みを完成

このプログラム期間は、6ヶ月間を設けています。なぜなら、全部を一気にやろうとすると、難しく感じて挫折してしまう人も現れるからです。繰り返しますが、このオウンドマーケティングは、ちゃんと1つずつ完成させれば、毎月自動的に安定した収入が入ってくる仕組みを作ることが可能です。

だからこそ、1ステップずつ順番に、あなたが「次に何をやればいいか分からない…」という問題が起こらないように進めていきます。

つまり、あなたが最初のステップから講義の順番に進めていけば、プログラムが終了する6ヶ月後には仕組みが完成している、ということです。

しかも、正しいノウハウでオウンドメディア（ブログ）を更新していけば、遅くとも6ヶ月後には1～3万PVくらいはアクセスが集まっているはずです。なのでその時点で、すでに最低でも10～30万円は固定収入として入ってきているでしょう。

そして、肝心のプログラムの進め方ですが、

確実に理解できるオンライン動画講義 24時間好きなタイミングで学習可能

な形式にします。

仮にあなたが毎日、仕事で夜遅くまで忙しかったとしても、**スマホを開けば好きなとき、好きなタイミングで不労所得の仕組み構築を動画講義で学習できます。** そして、家に帰ったら、そのまま学んだ通りに実践してもらうだけです。

また、今回の『7ステップ・オウンドマーケティング』は、「お金儲け」「ビジネス」に必要なあらゆる知識やスキルが**網羅**されています。私の代名詞であるコピーライティングだけではありません。さらにそれ以上のビジネスで稼ぐ技術が全部、凝縮されているものです。

何気なくスマホでテレビを見る感覚で “誰にもバレずに”不労所得の作り方をマスター

なので、このプログラムでは動画をメインに使って、視覚的にも聴覚的にも理解し、「分からぬ部分が1つもない」という環境をご用意しています。

私の他の講座を受講してくれている方は、私が「コンテンツで出し惜しみしない」ということを理解してくれていると思います。なので正直、このページにはプログラム内容を全て書ききることはできません。が、代表的なものをいくつかピックアップして、あなたがこのプログラムで得られる内容をご紹介します。

1ヶ月目： ライバル溢れる市場でも確実に 3ヶ月でアクセスを集め始めるブログ集客

・今までの「ブログノウハウ」や「アフィリノウハウ」などの常識は一旦忘れてください…

よく「ブログは量だ！毎日ひたすら書き続けないとアクセスは得られない」と勘違いしている人が多いです。でもそれは仕方のないことで、ひと昔前のブログノウハウやトレンド・サイトアフィリエイトのノウハウは、そう教えてくれています。**が、それはもう完全に時代遅れです。**なぜなら、過去のノウハウというのは、「いかにグーグルを騙すか」という視点だからです。でも、もしあなたが「ユーザーが喜ぶもの」をブログで提供する姿勢をとれば、このプログラムでお伝えするノウハウを使って、たとえ2日に1回のブログ更新でも3ヶ月目にはアクセスを集め始めることができます（しかも、例え強力なライバルサイトで溢れかえっていても！）。つまり、その**短期間で広告費0円でリスト集客**ができます。そのために必要な正しい“最新の”ブログノウハウをシェアします。

・飽和状態の市場でも「ガラ空きキーワード」を簡単に見つける方法

ブログでアクセスを集めるためには“キーワード”がポイントなのは、おそらくあなたもご存知でしょう。ですが、多くの人は「ライバルが強すぎて無理」と言ってすぐに諦めモードになります。ですが、実はどんなに強烈なライバルがたくさんいても、「需要のあるガラ空きキーワード」というのは、まだまだたくさんあるのです。しかもそれは、簡単に炙り出すことができます。あなたがそれらのキーワードを狙っていけば、**少ない記事数でも十分にアクセスを集め始める**ことができます。私はこの方法を使って、**わずか3ヶ月だけしか更新していないブログで3万～5万PVのアクセスを集め**ることができます（しかも毎月です）。もしあなたが、ブログをゼロからスタートするのであれば、この方法で1つずつ更新していってください。間違いなく、少ない記事数でも集客ができるようになります。ライバルたちが知りもしない「美味しいキーワード」の見つけ方を公開！

・ユーザーの滞在時間を2倍にして検索ランクを上げる3つの秘密

現在のGoogleが良いブログか悪いブログかを判断し、検索ランクを決めている大きな要因の1つが「**ユーザーの滞在時間**」です。つまり、**アクセスしてきたユーザーの滞在時間が長くなればなるほど**Googleが「このサイトは質が良い」と判断して、検索結果の上位に上げてくれます。で、そのために色々と方法はあるのですが、その中の1つは「難しい単語にリンクを付けて、別ページで解説する」という方法です。これをすることで、必然的にユーザーの滞在時間が長くなります。そういった、簡単にできて、しかも検索結果の上位に組み込む効果抜群の3つの方法を解説します。

・読者の心理を「メンタリング」してメルマガ登録させる『リードフォーミュラ』

これは他のことにも言えるのですが、ブログは特に「最後まで読んでもらう」ことが大切です。じゃないと、せっかくアクセスしてくれても、メルマガ読者登録をしてもらうことができません。ですが、**このブログ記事フォーミュラを使えば、1度アクセスしてきたユーザーなら他の作業を中断してまであなたの記事を読み込む**ようになります。なので、全ての記事をこのフォーミュラ通りに書けば、少ないアクセスでも確実にメルマガ読者が集まります。**少ないアクセスでも短期間でお金を稼ぎ始めたい人**にとって、これは必須のフォーミュラ（公式）です。

・ブログ開設から集客カスタマイズの全て

「**実は1度も自分でブログを作ったことがありません…**」という人でも安心してください。この1ヶ月目では、今の今までまったくブログを開設したことがない初心者の人でも分かるように、動画を使って細かく解説していきます。なので、「サーバーとドメインすら意味不明です」という状態でも問題ありません。**全くの素人状態から、わずか1ヶ月でマネタイズできる**ブログサイト（つまりオウンドメディア）を構築して頂くことが可能になります。集客やSEOに必要なプラグインも全て丁寧に解説していきますので、あなたはその動画を見ながらそっくりそのまま真似をしていってください。

・・・などなど、**初心者の状態からこの1ヶ月間でプロのマーケッターレベルにまでひとつ飛び**していただきます。

これらのノウハウの通りに実践すれば、たとえ既に膨大な記事数を誇るライバルサイトがある市場でも、わずか2～3ヶ月でアクセスを集め始めることが可能になります。

しかも、「单発で終わり」ではありません。ここで構築したオウンドメディア（ブログ）は、その後1年、2年、そしてもっと何年も、あなたの代わりに見込み客を集客し続けてくれます。1ヶ月目の講義では、**「資産構築」**の第一歩に必要なあらゆる戦略もお伝えしますので、絶対に参加者以外には教えないでください。

2ヶ月目： 実績ゼロのビジネス初心者でも 高い登録率のランディングページを作る方法

・どうやって実績ゼロの人が高成約率のLPを作ればいいのか？

私もそうだったのですが、実績がないとどうしても「メルマガ登録してくれないんじゃないかな…」と思ってしまいますよね。でも実のところ、実績なんて載せなくても思わず登録したくなるLPの作り方はいくらでもあります。**その中の1つは「人間のコレクト欲求に訴えかける」という方法**です。私たち人間には、「狩りをする」と「収集する（コレクト）」という先祖から受け継いできた欲求が本能がとしてあります（だからポケモンGOなどは両方の欲求を同時に満たしているのですね）。なので、「こんなもの要る？」というものでも、どうしても集めたく（コレクトしたく）なる生き物なのです。ですから、**LPで「コレクト欲求」を刺激してあげると、たとえ実績がなくてもバンバン登録される**ようになります。その“恐ろしいほど効果がある”具体的なテクニックをプログラム内で公開！

・メルマガ登録と同時に商品の成約率を2倍にハネ上げる3つの仕掛け

アクセスしてきたユーザーにメルマガ登録してもらうのは、「商品を購入してもらうため」ですよね？なので、ただ何でもいいからメルマガ登録してもらえばいい、というわけではありません。LP（ランディングページ）で**簡単に出来る3つの仕掛けを施すだけで、その後の商品購入率は2%から4.3%と2倍以上に跳ね上がりました**。もしかしたらマーケティングを知らない人は、「えー2%しか上がらないですか？ショボショボですね！」と思われるかもしれません。が、これはとんでもないことです。単純に、10,000人にアプローチしたら200人の購入者数が変わるわけです。これがもし3万円の商品だった場合、600万円の差ですよね？**そしてその仕掛けの1つは「排他性」を出すことです**。つまり、「これはこういう人向けではありません」と排他性を見せることで、登録者は「自分の意思で登録した」とよりコミットを強めるのです。他にも簡単にできる仕掛けがあるので、参加されたあなたに全ての人間心理誘導技術を包み隠さず解説いたします。

・誰でも知っている情報をプレゼントして感謝させるズル賢いテクニック

実績が“あるない”に関わらず、メルマガ登録のオファーにはプレゼントを入れることで、コンバージョン率（成約率）は劇的に向上します。ですが、ほとんどの人は「もったいないプレゼントの使い方」をしているために、せっかくのコンテンツを台無しにしているのです。でもここでお伝えするテクニックを使えば、**仮に「誰でも知っているような常識」をまとめたものだとしても、相手は喜んでくれます**。し、さらには「素晴らしいものありがとうございます」とあなたへ感謝のメールが届くようになります。**その中の1つが「ベネフィットキュレーション」という手法**です。これは要するに、誰でも分かっている常識的な情報をコンテンツにする際、「この内容を実践すればこんな体験・生活になりますよ」という“感情的ベネフィット”を最初に組み込んであげるだけで、無料で集められる情報に大きな価値が生まれるので、例えばダイエットにしても、みんな「食べなければ痩せられる」と分かっているけどできない。そういう心理を巧みに刺激してあげるだけで、オリジナルコンテンツになります。そういった、「無料情報でももらったら感謝される」ようにするための卑怯なテクニックを全部お渡します。

・なぜアップルにはあれほどの熱狂的なファンができるのか？

あなたの周りにもいませんか？「アップル製品以外は使わない！」というほど、熱狂的なアップル信者が…なにを隠そう、私もその1人です。。パソコンもスマホもタブレットもアップル製品です。でもな

ぜこれだけアップルはカルト的熱烈なファンを作れるのか？というと、**その1つが「限られたグループ」という定義をしているからです**（排他性とはちょっと違います）。つまりアップルの場合は、「革新的で、クリエイティブで、洗練されている」というアイデンティティを提供しているのです。なのでユーザーは、アップル製品を使うことで「自分のその限られたグループの1人」と主張しています。そしてこれは、メルマガ登録をしてもらうときにも全く同じように応用することで、登録してくれた人があなたに対して「この人は“ヤバい”」と驚きながら一瞬でファンになってくれます。そうしたら、たとえすぐに商品を購入してくれなかつたとしても、ずっとあなたのメルマガを読んでくれます。し、他の人に浮気することもなくなります。これは少し高度なマーケティングスキルなのですが、初心者でも分かりやすく丁寧に解説していきますので安心してください。あなたは一瞬で、トップマーケターの仲間入りができます。

・デザインゼロ、短い言葉だけで作る興味生抜群のLP

自分でデザインが出来る人でない限り、見た目が良いLPを作るためにはデザイン会社に5～8万円を払って制作をお願いする必要がでてきます。実際に私も、自分でデザインは1ミリもできない（むしろセンスが一切ない）ので、お金を払ってデザインをお願いしています。とはいえたま、デザインなしのLPでもお金払ってお願いしたデザインありのLPも、成約率はそこまで変わりませんでした（全くではないです）。なので、「LPのデザインにお金を掛けません！」という方も安心してください。**デザインなしで、むしろコピーだけ（短い文章だけ）でも、十分に成約が取れるLPを作ることができます。**しかも、型は決まっているので、そこまで高度なコピーライティング力は必要ありません。実際に、私のコピーの先生は、自分のプロモーション用LPには、デザイン一切なし、短いキャッチコピーだけを使っています。それでもみんな登録してしまうのです。そこには隠れた秘密があります。**それが「興味性」と「ベネフィット」のバランスなのですが、そういった「お金を掛けなくても登録させることができるLP」の作り方もご紹介します。**

3ヶ月目： 「劇薬」心理技術…30万円の高額商品でも メールだけで売れるマーケティング法を公開！

・2ステップでも商品が売れてしまう最新マーケティング法『テイスティング』とは？

これは本当にごく一部の人だけしか知らない方法ですが、この『テイスティング』という手法を使うと、ワンクッション挟んで、ツーステップ目で商品を販売することができます。この技術を応用することで、私の知人はFacebook広告で「ほぼ直接」（正確には2ステップ）7千円の商品を売りまくっています。なぜそんなことが可能なのか？というと、それこそが『テイスティング』の概念です。もしあなたがDRMをご存知なら、マーケティングは「集客・教育・販売」ということを教わったと思います。ですがこの“教育”を驚くほど短期間で完了させることも可能です。**それが「商品を無料で試してもらう」という方法**です。とはいえた、実際に商品の一部を無料で試してもらうわけではないのですが、その具体的なマーケティング法を詳しくプログラム内で解説します。なので、**あなたはこれを学べば、もう「商品を売る」ということに悩まなくなります。**楽しみにしていてください。

・成功する起業家すら驚愕する成約率4.3%のステップメールの具体的戦略

「自分は実績がないんですが、ステップメールで商品が売れるか不安です…」という人も安心してください。ずっと4.3%の高成約を誇るステップメールの戦略をそのままあなたにシェアしますので、あなたはその流れの通りに、自分の商品に合わせてメールを書いてください。ちなみに、私はこのステップ

メールの型で2つの商品を販売しましたが、3万円の商品が先ほどの4.3%、5万円の商品が3.7%の成約率がでました。つまり、どちらの商品でも高い成約率を出すことができます。その高い成約を出すためのポイントは「最初の3通」なのですが、ここで以下に読者に「閃かせるか」に掛かっています。人は閃き体験をすると『自分の考え』として捉え、奥深くの信念にまで到達します。なので、あなたが相手に閃きを与えることができれば、あなたのメッセージが相手の信念として構築され、その人の人生そのものにあなたが入り込むことが可能になります。この技術を使えるようになれば、あなたは稼ぐことに困らなくなるでしょう。大変危険ですが、プログラムに参加した“近い身内”であるあなたにだけシェアします。

・究極の差別化「自分の魅力」の引き出し方

自己紹介の仕方で、あなたの今後の売り上げが変わってくるのをご存知ですか？みんな自己紹介をもっと上手にすれば、上手くいくのに…と思ったりもします。これはブランディングと言いますか、「どういう自分に成りたいのか？」まずはそれをイメージしてみるのが大事です。この「イメージする」というのは、本当に大事なのでやったほうがいいです。例えば、自分がセミナーを開いているときや、自分が色んな人に良い影響を与えていたとき…そういう場面をイメージすることで、どうやって自己紹介をすればいいかが決まります。大げさに言えば、この『自己紹介』こそが“価値”になります。そう、バックボーンとか、経験とか、葛藤とか、そういう物が「価値」になります。なので、同じ物を売っていたとしても、「どんな人（つまりあなた）が売っているのか」、ここで商品に価値が乗るのです。その簡単な“自分の魅力の引き出し方”をご紹介します。

・「商品と錯覚」するくらい喜ばれる無料プレゼントの秘密

多くの人は、「無料で渡せば喜んでくれる」と思って、変なタイミングで渡してしまいます。だから、せっかく良いコンテンツを渡していても、“努力が水の泡”となっていることに気付きもしません。ですが、ちょっと渡すタイミングを変えるだけで、すごく感謝されるようになります。ポイントは「タイミング」です。なぜなら、あなたもどんなに大好物でも、食べ過ぎて「ウッパウッパ」となっているときは嬉しくないですよね？でも、あなたがお腹が減って「グゥ～」と鳴っているときだったら、くれた人を「この人、神様だ」と思うかもしれません。問題はタイミングです。そのタイミングがカギです。“需要”を生み出して“提供”する。この流れを作れば商品は売れます。そこで効果を発揮するのがプレゼントです。プレゼントのタイミングによって、どんどんあなたに引き込まれて、「あなたが紹介するから買う」という人も出てきます。そのジャストタイミングと「ちょっとしたトリック」をご紹介します。

・狙ったターゲットがメルマガを開封するタイミングとは？

これは常識なのですが、メルマガというのは当然、自分が狙うターゲット層によって開封される時間が違います。同じ会社員の方でも例えば、20代中盤と30代後半では生活サイクルも違います。なので、まず最初は「自分は誰に何を伝えたいのか」をバッと明確にするといいです。「メルマガで何を書けばいいか分からぬ」という人は、「誰に“なぜ”それを伝えたいのか」という、その「理由と相手」がボヤけているからです。なのでここがしっかり決まると、「ブログやメルマガで何を書けばいいのか分かりません…」なんてことにはならなくなります。その「誰になぜそれを伝えるのか」の見つけ方もご紹介します。

4ヶ月目： 「嫌われない上手なセールス」をして

長期的に稼ぎ続けるリビジョンフォローアップ

・「とにかく欲しいです」と相手からメールをもらうほど需要を高める方法

短いとはいえるこの2年間、まったくゼロ、いやマイナスからここまで本当に失敗を繰り返してきました。失敗したことに焦りすぎて彼女に当たったこともありますし、半日ちかく落ち込んでノックダウン、なんてこともあります（ここだけの秘密です）。ですがそのおかげで、私は様々なセールスだったり、レターだったり、色々なことを経験できました。そして、「べそ」かきながら体験したことや、「このプロモーション法は確実に売れる」という公式を発見しました。もちろん、世間で言われる「プロダクトローンチ」でも売れるのですが、どうしても「無理やり感」が拭えず、商品購入後に返金の嵐…なんて人はこの業界にもたくさんいます。使い方が間違っているのです。とにかく数字を追えば煽って売れますが、詐欺みたいなもんです。**でもこの方法は、「相手の行動を変える影響力」を使って、相手が自分から「欲しい」と思うように「需要を生み出し」、そして高める方法です。** **1つポイントを上げるなら「無⇒有」にはできない**、ということです。「無から」ではなく、「認知⇒ 高」ならいくらでも大きくなります。具体的な方法も丁寧にお伝えします。

・売れずにしかも嫌われるセールスをする人の特徴

せっかく相手は「欲しいなあ」「興味あるなあ」と思っているのに、間違った起業家のノウハウをするばかりに「売れない上に嫌われる」最悪のセールスを行なう人で溢れています。そういう人たちには、ある共通点が存在します。それは「焦っている感」を出していることです。どうしてもお金が欲しいために、せっかくこっちを向いてくれた相手に「ガッツいて」しまい、嫌われて2度とメールを読んでくれなくなってしまいます。もちろん、その気持ちは誰にでもあるので、悪いわけではないのですが、

「あえて」お金を忘れてセールスするのが大切です。相手が「喜んでいる姿をイメージ」して、そのイメージになるようにセールスをすればいいのです。当然、そのためにはその具体的な方法が必要になります。なのでここでは、**「売れずに嫌われる」人が犯すミスとリピートに繋がる『上級者限定テクニック』をご紹介**します。正直、これは受け入れる受け入れないはあなたにお任せします。

・映画のローンチに隠された「ヒトラーが愛用した」大衆心理技術

実は、大ヒットする映画には「隠れた秘密」が存在します。それはローンチの手法なのですが、実はこのローンチ、ヒトラーが「国民を掌握したスピーチ」で使っていた一流のテクニックです。だからこそ興行収入が1,800億円とかバカみたいなことになっています。もちろん、映画と私たちのニッチ市場のマーケティングでは規模が違いますが、とはいえ、この手法を応用して売上げを一気に増やすことができるのです。**勝負はオープンカート、つまり販売初日の“前に”すでに決まっている**のですが、このアプローチの仕方をご紹介します。そして、あなたのメールセールスやプロモーションを、喜ばれ感謝されながら売上げを高めることができます。**このアプローチの流れ（つまり型）を1回でも覚えてしまえば、その後いつ、どんな商品をセールスするときにも使って、お金を稼ぐのが「当たり前」の世界が待っています。**稼ぐ心の準備をしておいてください。

・「お金でお金を増やす」状態を作り出し裕福な遊びに没頭する方法

オプトインからコンバージョンまで、一定の法則でそのまんま作ると、あとは広告費をつぎ込めばつぎ込むほど、自分の利益が高くなっています。そしてまさに「お金でお金を増やす状態」が完成します。実績とか社会的認知度とかが無かったとしても、関係なくステップメールで商品を販売していくことができます。どうしても、自分1人でやろうとすると「本当にこれで合っているのだろうか…？」と不安になって行動が先に進まなくなります。でも大丈夫です。**ここでお伝えする順番で、しかも「あなたに特化した」オリジナルステップメールを作れば、実績・資格・表彰などなくても商品を売ることが可能になります。**ポイントは「感情の共有」です。感情の共有をしていれば、相手はあなたに親近感が湧き、

「あなたの紹介する商品だったら何となくでも買うよ」と言ってもらえるようになります。この「感情の共有」を、1回でできるメッセージをご紹介します（ここ以外では教えたことありません）。

・どんなネガティブなお客さんでも前向きにしてしまう「魔法の言葉」

当然、この逆をすれば、相手を落ち込ませることは簡単です。が、正しく使えば、「どうせ自分にはできないし…」と不安で悩んで落ち込んでいる人ですら「私にもできる！」と前向きにすることができます。そして、人は前向きになるほどお金を使うようになるので、そのモチベーションのままあなたの商品を購入してくれるようになります。だけでなく、この言葉をあなたのメルマガにそっと忍び込ませれば、あなたの商品がいくらだろうと買ってくれるようになります。しかも、「安い！」と思ってもらえます。世の中には、たとえ同じ価格だとしても「高いなあ」と思う商品と「安すぎる！」と思う商品に分かれます。なぜかというと、それは「前段階のモチベーション」なのです。セールスする前に、「これくらいの価格だろうなあ…」と勝手に高い想像をさせることで、想像よりはるかに安い価格に感じて、喜んで購入してくれます。その相手の気持ちが前向きになる、「意外と良く使っている」魔法の言葉の使い方を解説します。

5ヶ月目： 自分だけ内緒でコッソリ使って きた危険なほど“依存”させるマインドコントロール

・高額商品オファーのベストタイミング

オウンドマーケティングあなたの年収を2000万円、3000万円にするには、高額商品をバックエンドでオファーすることです。そして、低額のフロント商品を購入後、もっともリピート率が上がるオファーのベストタイミングが3回あります。1回目は購入直後の「アップセル」です。このタイミングでオファーすれば、1万円の商品購入後に、10万円の商品でも2割以上の方が購入してくれます。そして2回目は「コンテンツの中で需要を生み出したあと」です。**マインドセットとして覚えておいて欲しいのが、「フロントエンドはバックエンドのセールスレター」**です。つまり、フロントエンド商品そのものが、そのままバックエンドが欲しくなるようなレターの役割を担っているのです。とはいえ、フロント商品に手を抜くのではなく、100%出し切って、そこからさらに大きな価値を提供します。その「フロントからバックエンドの綺麗な動線」も詳しく解説します。

・お客様を「あなたの世界の住人」にする商品の作り方

マーケティングのテクニックの1つに「お客様を自分の世界の住人にする」という方法があります。これをすることで、お客様が普段何気なく生活していても、「常にあなたの視点で物事を見る」ようになります。すると、1日に何度もあなたのこと思い出すため、LTV（顧客生涯価値）が劇的に向上します。つまり、1回売ってはい終わり、ではなく、その後1年、2年、そして3年と長く繰り返しあなたの商品を購入してくれます。そのための具体的な方法は色々とあります。が、**その中の1つに「生理的欲求を満たす」というのがあります**。つまり、生理的（寝る・食べる・飲む・排泄する）などの欲求を満たすコンテンツを商品の中に組み込めば、お客様はそれをするたびにあなたのこと思い出すようになります。これは洗脳効果も高く、大変危険な技術なので、本当にお客様の人生を向上させるという気持ちがある人だけにお話しさせていただきます。

・ディズニーランドの“キャスト”的秘密

なぜ、ディズニーランドのキャスト（従業員）さんは、あんなに笑顔で居られるのか？そしてなぜ、あ

そこまで徹底できるのか？というと、答えは「1つの世界を共有」しているからです。例えば、もし従業員をお金で釣つたら、ディズニーの世界観に100%コミットできないはずです。それはコミュニティ単位で見たらどれも一緒です。要するに、「お金で釣った従業員は文句ばっか言う」という感じです。従業員のモチベーションは「お金をもらうこと」であって、「ゲストをおもてなしすること」ではありません。なので、あなたが商品を作るときには「世界観」を1つ決めることが大事です。そして、お客様はディズニーの“キャスト”的に、「その世界に100%コミット」してくれるようになります。これはお客様だけでなく、リアル従業員にとっても大切な考え方なのですが、この「あなただけの世界観の作り方」なども細かくお話ししていきます。

・お客様があなた以外に見向きもしなくなる『マスターロイヤリティ』とは？

ひと昔前のマーケティングでは「顧客は囲え」というものを教えていました。ですがもうこれは時代遅れで、いま必要なのは「ロイヤリティ」という概念です。つまり、お客様が他のライバルのところに行かないように“無理やり”囲うのではなく、「いかに親密性を作るか」がカギを握っているのです。もしあなたがお客様を無理に囲うことなく「親密な関係」になっていれば、仮に他のライバルの商品を購入したとしても、あなたの情報を見なくなる、なんてことはありません。これは、バイクの「ハーレーダビッドソン」が広告で上手に使っているために、ハーレーを愛するバイカーは、他のメーカーに見向きもしません。仮に小物で他のものも買っても、軸として心の中にハーレーが存在しているのです。この、ハーレーがマーケティングで実践している『マスターロイヤリティ』というマーケティング手法を、あなたも実際に使えるように丁寧に解説しますので、この手法をもとに、あなたも1人のお客様からたくさんのお金を頂いてください。

・顧客から絶大な信頼を得て「最高のお客様の声」をもらう方法

あなたがこれからさらに大きく稼いでいくうえで、もっとも重要なのが「お客様の声」です。が、ただの声ではなく“最高の”お客様の声をもらうことができると、新規集客をするにも、そして見込み客に初めてフロント商品を購入してもらうにも、成約率は1.5倍～2倍くらいは確実に上がります。しかし、ほとんどの人は質の高い声をもらうことができません。なぜなら、お客様に対して「その人の人生観が180度ひっくり返るほどの衝撃」を与えることができていないからです。カルト宗教が入団直後に、最初に信者に施すのが『自我崩壊』であり、これをすると「この教祖が救世主さまだ」と思うようになります。このテクニックをあなたがお客様にすることで、一度お客様になった人はあなたのことを「この人にずっと付いていきたい」「この人が言うことは正しい」と信じ込むようになります。本音としては、あまり教えたくないのですが…プログラムに参加して成功すると覚悟した少数の人だけに、今までずっと秘密にしてきた究極の洗脳技術をお渡しします。

6ヶ月目： 作業をサボっていても最低30万円の 固定収入を確保する仕組み作り

・セールスが苦手な人でも高額商品をメールだけで売れる『奇妙な方程式』

セールスが苦手な人はどうしても「お金をもらうのは悪い」「売り込んで嫌われたらどうしよう…」という不安を抱えています。その結果、自らセールスを下手にしてしまい、稼げるはずのお金を稼げないという状態に陥ってしまうのです。でも、このメールの方程式を使うことで、読者は「この人売り込んできた！」なんて思わなくなります。むしろ、セールスしてると「いつも本当に勉強になります」とか、「ぜひ購入させてください」といった喜びのメールが届くようになります。そのためには、

メール本文の「流れ」を意識してみてください。基本的には「1メリット、2コンテンツ、3アクション」という順番で記事を書けば、読者さんは喜んでくれます。が、これをセールスのときにどうやって生かせばいいのか？まだ1度もセールスした経験がない人でも分かりやすく解説していきます。

・商品を買わなかった読者をファンにするフォローメールの書き方

やはり、いくら高成約のセールスだったとしても、買わない人がほとんどです。そこで、もし買わない人にフォローの仕方を間違えたら、せっかくその後に違う商品を買っててくれるはずの人たちとの関係を全て潰すことになります。しかも最悪なのは、1度関係が潰れてしまったら、もう2度とあなたの商品を購入してくれないだけでなく、その人たちは他の場所であなたの悪口を言いふらすようになります。そうなると、今後もずっとビジネスしていく上では、非常に不利になります。でも安心してください。ここでは、購入しなかった人でも「この人の情報はチェックしておこう！」「次に機会があれば絶対に買う！」と思ってもらえるようなフォローメールの作り方を紹介します。しかも、これを自動化に組み込めば、セールスから丁寧なアフターフォローまで自動で行ってくれるようになります。つまり、あなたがお昼過ぎまで寝ていようと、映画館で映画を楽しんでいようと、勝手にファンを増やし続けてくれるのです。この「フォロー」は稼ぐ金額を増やす上で不可欠なポイントなので、耳クソをかっぽじつて、絶対に聞き逃さないでください。

・緊急のとき5日以内に100万円の現金を集めるマネタイズ法

当然ですが、自動化をすると勝手に毎月安定収入が入ってくるようになります。が、急遽に現金が必要になったときの場合、さらに余分に100万円、200万円という現金を“5日以内に”生み出せてしまうのが『オウンドマーケティング』の魅力の1つです。しかも、もうこの6ヶ月目までちゃんと仕組みを作ってきたあなたなら、「スマホ1台」でもそれを可能にしてしまいます。でも、注意しなければいけないのが「ステップメールが流れている最中に変なタイミングではできない」ということです。この絶妙なタイミングなども、プログラムに参加したあなただけにお話ししていきます。本当に、「やばい、お金が必要だ！」となったときに、すぐに100万円くらいの現金を作れるようになりますので、楽しみにしていてください。

・メール以上の成約率を出す次のレベル“トロイの木馬”音声プロモーション

おそらくここまであなたは、メールだけのステップメールで商品を販売して稼ぐことができていると思います。が、最低限、成約を出してお金を稼げるようになったら、今度はさらに1つレベルの高い方法として、「音声プロモーション」を行うと良いです。なぜなら、単純にメールだけよりも音声でセールスしたほうが、伝わる情報量も圧倒的に増えるからです。音声では、「情熱・自信」といった、言葉以上の情報を相手に伝えることが可能になります。だからこそ、メールだけでマーケティングを組んでいるその他大勢のライバルよりも、ファン化が容易になるのです。そして、音声プロモーションの秘訣をここで少しだけシェアすると、「トロイの木馬」作戦が効果抜群です。トロイの木馬とは、ギリシャ神話に出てくる「トロイア戦争」で使われた方法です。これは、知将オデュッセウスが作った木馬の中に兵を忍ばせ、相手のトロイア軍の内部から攻撃するという作戦。そして結果は一夜にしてトロイア軍は墜落しました。これをどうやってプロモーションで応用するのか？について、細かく事例を交えてお話ししていきます。

・簡単な一手間だけを加えてYouTubeでも自動集客し続ける方法

今の時代では、YouTubeをビジネスに使って集客ができる時代です。しかも、いまやテレビの視聴者よりも多くのユーザーが毎日“ようつべ”で動画を見る、という習慣を作っています。そこで私は、オウンドメディアの記事をそのまま簡単に動画化して、YouTubeからのリスト取りも可能にしています。YouTubeを使うメリットは、オウンドメディアの場合は「検索してきた人」というダイレクトな見込み客の集客です。が、YouTubeの場合、「関連動画から飛んできた人」という、“そのジャンルに興

味はあるけど薄い”という、広い周辺見込み客を集客できるところにあります。「え！でも西野さん…私は動画なんて出たくありません！」と思われる方もいるでしょう。ですが安心してください。もちろん、自ら動画に出演したほうがより簡単にファン化されますが、別に自分がカメラの前で話さなくても、キーノートやパワーポイントを使って作ったスライド動画でも十分です。それでも、1つの動画で**5000回**近くの再生回数を獲得し、リストも取得できています。ほとんどの人が知らない、でも簡単にできる効果的なYouTube集客の極意をシェアします（この知識だけでも企業のコンサルが出来てしまっています！）。

などなど・・・

正直、ここでご紹介しているのは、ほんの序の口レベルです。実際のプログラムの中では、これよりも10倍、20倍という圧倒的な知識・スキルそしてノウハウを解説していきます。

1ヶ月ずつ順番通り 一緒に仕組みを完成させる

このプログラムを6ヶ月間、最後まで受講していただければ、もうあなたは自分の手で、自動的に不労所得が入ってくる仕組みの作り方を「**1から7まで**」全部、マスターできているでしょう。また、他のどの講座やセミナーでも公開していないノウハウも余すことなくお伝えしていきます。

なのでこのプログラムは、私の今までの講座やセミナー、ウェブセミナー、そして高額合宿などの内容を全て網羅した上で、『次のレベルのビジネススキル』をお伝えする内容になります。

1000万円以上のノウハウを 公開すると決意した“本当の”理由

でもなぜ今回、自分が今まで1000万円以上も学びへ投資して、そして実際にこの手でゼロから8ヶ月で2000万円を超える現金を稼ぎ出してきた、『オウンドマーケティング』の全てを公開しようと思ったのか？それには理由があります。それは、、

「あなたに本気で結果を出して欲しい」そう思っているからです。つまり、あなたに稼いで欲しいのです。

この手紙は、誰もが読めるものではありません。あなたが今、この手紙を読んでいるということは、私の講座に参加いただいたことがある、あるいは普段から私のメルマガを読んでくれているはずです。

そうやって、**借錢まみれ**のどん底から這い上がってきた、こんな私の話を信じて聞いてくれているあなただからこそ、絶対に稼いで欲しいと思っています。

正直、私はもう、「**お金のために働く**」必要はなくなりました。もう、ある程度は仕事しなくても毎月安定した現金収入は入ってきますし、贅沢もできます。が、私だけ稼げても意味がありません。

私を信じてついてきてくれる人だけでも、"なにがなんでも"稼いでもらって、そして「お金のため」ではなく、なにかするときには「好きだからやる」という『本当の人生』を手に入れて欲しいのです。そして、、

真の自由を手に入れた 成功者集団を作りたい

そう心から思うのです。いつでも好きなときに一緒に旅行へ行ったり、平日でも一緒にご飯を食べに行ったり、飲みに行ったり、さらに一緒にビジネスができる仲間・パートナーを増やしたいのです。

だからこそ、私は敢えて自分の余暇を削り、命を削ってでもこのプログラムを作ろうと決意しました。

私は、「貯金も学歴も特技も資格も人脈も…」なに1つすら持っていない人が、マイナスからでも自分が望んだ人生を手に入れることができるようになりますが、自分にとって『使命』だと勝手ながら思っています。

馬鹿にされてもいいです。「コイツ大袈裟だな」とか「詐欺師め」とか、酷い誹謗中傷を受けてもいいです。誰になんて言われようと、私はその『使命』のために、残りの死ぬまでの人生を費やしていく覚悟を決めたのです。（それは、私の講座に参加してくれている方なら、口だけではないということは理解してくれていると思います。）

それからは毎日、ずっと「自分を信じてくれている人をどうすれば全員成功させられるだろうか…」と考えて考えて、考え抜いてきました。

そうして考え出した結果、今回のプログラムには、「必ず成功してもらう」という覚悟を元に、『成功しないほうが難しい』環境を特別にご用意することにしました。それは、、

「最高のノウハウ」「最高の仲間」「最高の環境」
覚悟を決めた“ごく一部”的のコミュニティ

『アドバンスクラブ』



今回、プログラムに参加して「絶対に成功する」と覚悟を決めたあなたを、この『アドバンスクラブ』というコミュニティにご招待します。今後この『アドバンスクラブ』は、コミュニティ**単体で**
30万円の参加費で募集していく計画も立てています。が、このプログラムに参加されるあなたには、無料でご招待します。

このコミュニティは、仲間とより近い環境を作り出し、そして「モチベーションが続かない…」「忙しくて時間がない…」という問題を解決していきます。もちろん、コミュニティを開催するからには、サポート体制もしっかりと取りたいと思っています。

本当に、「信じてくれる人が成功できるように」という覚悟を持って、たとえ自分の時間が無くなつたとしても、覚悟を決めてプログラムに参加される人の中で「脱落者を1人も出さない」という覚悟で真剣に向き合っていきます。

では、この『アドバンスクラブ』は、具体的にどんなコミュニティなのか、1つずつご紹介していきます、

覚悟を決めた会員制クラブ 『アドバンスクラブ』：特徴1

クラブルーム

【A】クラブルーム

森 彩夏 2月23日 00:42

RE 西野 之啓さん

本当にやっと
ここまできたーという感覚なんですが
難関のセールスが待っているので
気を引き締めて頑張ります！！

まさかのお会いしたことある方なんですね！
さすが。西野さん！
是非一読されてみて下さい！！

それと、売るコンテンツの名前だけは
決めました。笑笑

『魔女の処方箋』

ブレずに行きます。笑
でも、レポートとか
その他もろもろで出し惜しみしないで、
作ったので、またちょっと
インプットが必要だと感じております。

概要

会員制コミュニティ【アドバンスクラブ】の会員限定交流グループチャットです。

井上さん：<http://onayami-solution.com>
守下さん：<http://kekkon-renai.com>
松浦さん：<http://yamanobori1216.com>
但野さん：<http://kaigoaimastyle.com/>
中野さん：<http://hanayome-navi.com/>

グループチャットに招待する

タスク

タスク内容を入力してください

自分のタスクのみ表示

この『アドバンスクラブ』では、チームの一員になったあなたや仲間が、「これは参考になった」という気付きや学びをシャアしていくチャットです。

このクラブは、ただ参加するのではなくて本当に『チームの一員』として、他の人を助け合う仲間にしたいと思っています。そうすることで、お金を稼ぐ力も自然と付いてきます。

なぜなら、ビジネスでお金を稼ぐとはつまり、『誰かの役に立って』そのお礼としてお金をもらうからです。なので、このクラブに参加しているみんなで、色々とシェアをしていく場にしましょう。

貢献チャットで助け合い 人としての成長と向上

「こういうことしたら失敗した…」とか、「こないだこんなニュースがありました。ということは…」とか、「あのヒットしている映画は、なぜなのか？」など、プログラムに関係のない情報も気軽にシェアして、メンバー全員で成長していくクラブが理想です。

参加したあなたも、例えば「このお店、こんな美味しかった」とか、そういう情報をみんなでシェアしていくなら嬉しいです。

おかげさまで、私は色々な成功されている方々とお話しする機会を頂いていますが、やっぱり思うのは、「儲けている人たち」と「儲けていない人たち」の間で出回る情報には、大きな格差があります。

私はコピーライターという職業がら、様々な分野の**最新情報**（世間には出回らない“儲けている側”的情報）が常に入ってきます。

なので、そういった「ウェブマーケティング」や「オンラインビジネス」の最新情報も、シェアしています。ですから、あなたは『アドバンスクラブ』に所属しているだけで、各分野で億単位を稼ぐ人たちの情報にもアクセス可能になります。

なので、プログラムに参加し、『アドバンスクラブ』のメンバーになれば、私やあなた、そして同じ価値観や目標を持つ仲間達と24時間、繋がって交流することができます。

覚悟を決めた会員制クラブ 『アドバンスクラブ』：特徴2

食事会 & ツアー



このクラブでは、「ただお金を稼げればいい」という仲間は集めません。私がこのクラブで目指しているのは『お金を稼いで人間的に成長していく』仲間で、みんなで様々な話をしたいと考えています。

とはいっても、ずっと張り詰めていても良いことはありません。必ず「息抜き」というのは必要です。車のアクセル・ブレーキに「多少の遊び」がないと、すぐに**交通事故**になります。ビジネスや人生も全く同じです。

ですので不定期にはなりますが、息抜きにクラブの仲間でお酒を飲みながら、最高に美味しいご飯を食べて、ほろ酔い気分で仲間と熱い話をしましょう。

また、こちらも不定期ですが、観光地や「本当の」パワースポットツアーなどを開催するなど、色々な形で、みんなで交流しています。

そういったときに、お互いの近況報告をしたりして、もし困っている人がいたら、自分の知っていることはその人に教えてあげたり、手を貸してあげたりなど、**お互いが助け合えるクラブ**です。

ビジネスの話、大歓迎です。人生の話、パートナーの話、家族や子供の話、大大歓迎です。直接話すのは大事なことです。（間違っても、ママ友会みたいな、ギスギスした会にはしません。むしろその反対で、気楽な感じで参加するイメージを持ってください。）

そうすることで、前に進んでいる人たちの「気」に触れて、パワーを得ることができます。それはそれで、**ホームレス**と一緒にいるのか、それともガンガン前に進む人たちと一緒にいるのか。人間は、自分がいる“その場”によって決まるのです。

常に最高のモチベーションをキープ 成功回避不可能な環境を実現

ネット上では話せない本音やリアルな現状などを、**実際に顔を合わせながら話す**ことで、通常では得られない情報もゲットできます。

ですし、こういうネット上でのビジネスは家で1人でも出来てしまうからこそ、「なぜか行動できない…」「なんか続かない…」「やる気がでない…」という**“解決が難しい問題”**に直面します。

でも、同じ価値観を持つ仲間と実際に顔を合わせることで、お互いに高みを目指して**「絶対に成功してみせる！」**という高いモチベーションを維持できます。そうすれば、「続かない…」という問題をなくして進めていくことができます。

そして、成果が出ている人たちとリアルに会うだけで、成功に最も重要な『セルフイメージ』を高め、そして維持することが可能になります。あなたの**「成功できない要因」**を潰し、成功回避不可能な環境をご用意します。

覚悟を決めたコミュニティチーム

アドバンスクラブ：特徴3

秘密コンテンツ



クラブに所属している**メンバーだけ**に、色々と秘密コンテンツをシェアしていきます。この内容は…秘密です。ただ、価値がないコンテンツは有り得ませんので期待していてください。

もしかしたら、**過激な性的表現**も出てくるかもしれません。でも、ただバカみたいに「チ○ポ～」とか言うつもりは、サラサラありません。生物としてみたときの話です（間違っても、アダルトビデオの女優名を話すなんてことはしません！）。

とにかく、一般の人たちにはあまり聞かれたくない話なんかもシェアしていきます。例えば、「ここでこの言葉を入れると、人は強烈にコミットします」とか「業界の裏話」とか、そういう**普通の人では絶対に知り得ない情報**です。

· · · · ·

あなたは、自動所得化を1つずつ順番に学ぶ『7ステップ・オウンドマーケティング』で、本格的なビジネスやマーケティングの**総合力**を習得することができます。

そして、向上心のある仲間だけが集まるコミュニティチーム『アドバンスクラブ』で、常に高いモチベーションを持って、大きな力（エネルギー）を得ることができます（1人で頑張るより、たくさんの人たちで団結したほうがはるかに大きな力です）。

不労所得プログラム &

夢を共に追うコミュニティ

その投資額は？

さて、それでは参加費についてお話しします。

私が1000万円以上の自己投資、そして数え切れないほどの失敗や成功から稼ぎだした**2000万円**を越す収入…そして月100万円の自動収入…

その現金を稼ぎ出すのに必要だった、**コピーライティング“だけでなく”、その他マーケティングや全てのビジネス知識・スキルを『網羅』した内容**でお伝えしていきます。

なので、あなたが他の教材やプログラムなど、学びに投資するのは自由です。が、正直このプログラムとコミュニティだけでも、あなたが毎月30万、50万、そして100万円の安定収入を稼ぎ出すのに必要な全てが揃っています。

つまり、“ちゃんとそのまま”作業していただければ、確実に稼ぎ出すことが可能なのです。

しかも、「さらに重要なことは上位コースだけでお話しします！」なんてこともしません。あなたが実際に稼ぎ出せるまでの知識・スキルは全部このプログラムとアドバンスクラブでお話しします。なので“本当に”実践さえすれば**年間1000万円**の収入を得ることは難しくありません。一歩踏み出せるかどうかなのです。そして、そのためのアドバンスクラブです。

安売りはできません…

なので今回は、いい加減な人が参加されないように、**6ヶ月間で参加費300万円**となります。

「高いなあ」と思われるかもしれません。でも確かに、目の前の短期的な欲求を追いかけたら、それは高いかもしれません。

でも、今後自分の1年、2年、そして人生という長い目で考えたときには、**年間1000万、2000万、3000万円**という大きな収入を生み出す仕組みが手に入るなら、300万円は安すぎる参加費だと、私は思います（私はのために、6ヶ月間で500万円というメンターのプログラムに申し込みました）。

プログラムで提供することも、「**使い捨て**」のノウハウではありません。ずっと何十年、何百年と使われてきて、そしてこれからもずっと使っていく力です。間違ってもこれは、「**ブログで稼ごう！**」というプログラムではありません。ブログも含めて**ずっと自分で稼いでいく能力**を手に入れようというものです。

しかも、プログラムを5ヶ月目まで実践していくと、お客様に高額商品をリピートしてもらう方法を学ぶことができます。それが30万円でも50万円の商品でも。なので、6人に50万円の商品を買つ

てもらつたら、**300万円**になります（どうすれば人は高額でも払うのか、という動機付けもお伝えします）。それだけでも、参加費はすぐに回収できてしましますよね？

5ヶ月目には参加費を回収 1つ上の収入ステージへ昇格

もし月に100万円を稼いだことがない人は、「100万円でも難しいよな…」と思われるかもしれません。でも実のところ、大して難しいことではありません。正しいステップで作業をすれば誰でも可能ですし、1回でも超えてしまえばOKです。

1回でも100万円の収入を越えると、そこであなたのコンフォートゾーンが上がり、月に100万円を「稼ぐのが当たり前」というステージになります。

なぜ、1億円を稼ぐ人は、常に1億円以上を稼ぐのかというと、そこが自分の“ゾーン”になるからです。それが当たり前のステージになるからです。

この『7ステップ・オウンドマーケティング』は、集客の軸に広告費が1円も必要ないオウンドメディア（ブログ）を使っていきますが、そのブログも毎日更新しなくても大丈夫です。「**量より質**」を意識して2～3日に1記事を更新していくても5ヶ月目にはアクセスを集められます（その記事の書き方も全てプログラムの中で徹底的に解説します）。

そうやって、今後あなたが2年、3年、そしてずっと自分で稼いでいく仕組みや能力を手にしておけば、年間で1000万円の収入を得ることなど、毎日ご飯を食べるかのように“当たり前”になります。

なので、今回のプログラムとクラブの参加費は、300万円でも、十分に妥当な価格でしょう。・・・でも、本格的に覚悟を決めて、仲間と一緒に成長していく、と覚悟を決めた方には、期間限定でプログラム代39万8,000円とクラブ参加費30万円、**合計696,000円**でご提供させていただきます。

が、今回の募集期間中に、いち早く申し込みされた方（少数の方）限定で、

398,000円 ⇒ 294,000円

でご案内致します。

294,000円で、39万8,000円の『7ステップ・オウンドマーケティング』プログラムと30万円の『アドバンスクラブ』をご提供します。

この特別価格で参加できる人は少数限定とさせていただきます。最初のお申し込みが埋まりましたら、すぐに一般価格に戻します。なので、一般の人より実質40万円をタダで参加されたい場合は、迷わず今すぐにお申し込みください。

※もし万が一、申し込みボタンをクリックして表示された価格が値上げ後だった場合、恐れ入ります

が通常料金のみでのご参加となります。ご了承ください。

この投資金額で、最低でも月額35万円、そして100万円の固定収入、年間では300万円～1000万円の固定収入を“その後何年も”得る仕組みを「1つずつ順番に」構築して頂くことが可能です。

しかも今回は、24回までの分割オプションをご用意しています。もし仮にあなたが24分割を選択される場合は、**1日409円**で、自分の好きなことをビジネスにして、しかも、友達と遊んでいてもお金が入ってくるよう仕組みを手に入れることができます。

だけでなく、今回は単体で29万8,000円の『アドバンスクラブ』も**完全無料**で参加できます。

なので、**まずは分割で参加されて、プログラムを実践して参加費を回収できたら、一気にまとめて支払うこと**を目標にしてもいいでしょう。

私は本気です。 なので全額返金保障もお付けします。

正直、返金保障を付けるかどうか迷いました。なぜなら、この『7ステップ・オウンドマーケティング』プログラムは「実際に行動さえすれば」確実に稼げるようになります。なので、実際に行動を移し始められる人なら、返金なんて必要ないからです。

ですし、今回は特別に、リアルで顔を合わせて、みんなで成長していく仲間『アドバンスクラブ』という限られた身内だけのコミュニティも無料でご招待します。

なので、そのコミュニティに「いい加減な人」「様子見の人」「文句ばっかで行動しない人」が紛れ込んでしまう恐れがあります。もし1人でもそんな人が間違って入ってしまった場合、「絶対に成功する」という覚悟を決めた他の仲間たちに**迷惑**を掛けてしまいます。

ですから、それを避けるためにも1度は「返金保障は付けない」と決めました。が、そう決めてからも何日も何日も考えました。

そして考えた結果、「やれば結果が出ると分かっているけど不安で一步を踏み出せない」という人も必ずいると思いました。でも、私はそういう人にこそ、

滅多にないチャンスを掴んで 新しい人生を手に入れて欲しい

と思っています。おそらく結果が出るか不安な人は、何かそういう“キッカケ”がないと、このままで死ぬまで、「勉強し続けてもお金の不安から解放されることはない」と思うのです。

だからこそ私は、「ちゃんと正しいことを1つずつ実践すれば、必ず成功できるんだよ」ということ

を多くの人に伝えたいし、そして実際にあなたにもそのチャンスを掴んで欲しいと心から思っています。

なので、悩みに悩んだ結果、今回のプログラムには『全額返金保障』をお付けします。「稼ぎたいけどどうしても不安で一歩を踏み出せない」という人でも、1円も損するリスクを負わずに、このプログラムに参加することができます。

あなたには1ミリも損をしないように、私が**痛い目を見る覚悟**を持って、代わりに全てのリスクを負わせていただきます。

まずは『お試し』からスタート

何度もしつこいのですが、今回の『7ステップ・オウンドマーケティング』のプログラム内容は、“やれば必ず結果が出る”、つまりビジネスの本質とほとんど手放しでもあなたの銀行口座の残高が増え続ける仕組み作りに必要な全てのノウハウも順番にお話ししていきます。

なので、もしあなたが「最初から返金目的で参加する」わけではないとしたら、、ちゃんと1ヶ月目から一緒に、一段ずつ飛ばさずに実践してくれたら、必ず稼げるようになります。

しかも、先ほどご説明した通り、今回のこのプログラムに参加してくれる人たちで、『アドバンスクラブ』というコミュニティとして、**成功意欲**があって、同じ価値観を持つ**仲間達**だけで、6ヶ月間一緒に取り組んでいきます。そして、一生涯付き合える仲間になってもらいます。

本気の人はリスクゼロ

ですから、その「最高の仲間だけが集まる場」に、冷やかし目的や様子見、あるいは最初から返金目的のフザけた輩が“絶対に”入って来ないようにしたいのです。

なので、今回は「本気で自分の力で、しかも自動的に稼げるようになって自由を手に入れる」という覚悟がある方だけ、返金保障をお付けさせて頂きます。

まずは、この7ステップ・オウンドマーケティング・プログラムとアドバンスクラブに参加してください。そして、6ヶ月間しっかりと実践して頂きます（その順番通りにお伝えしていきます）。また、1週間に1度、活動報告をしてください。

そうしたら、必ず稼げるようになりますが、それでも万が一、参加費すら稼げなければ、私に「返金してください」というメールを一通送ってもらえたなら、すぐにお支払い頂いた参加費の『全額』をご返金いたします。

あなたが**現金**を振り込んで欲しい口座を載せ、「7ステップ・オウンドマーケティングの参加費の返金をお願いします」と、私宛てにメール1通送ってください。メールを頂いてから1週間以内に、あなたの**指定口座**に参加費を全額お振込みします。

これで、「挑戦してみたいけど不安が消えない」という方でも、一切の金銭的リスクを取り除きました

ので、安心してまずは、今後の人生を変える第一歩を今、踏み出してみてください。

1年後あなたは、ほとんど働かなくても勝手に毎月30万円～100万円以上の収入が入ってくるようになっているでしょう。そして、お金の心配もせず、好きなだけ自分や家族、大切な人のために1度きりの貴重な人生を全て注ぎ込むことができるようになっているでしょう。

私も全力でサポートしますし、アドバンスクラブのみんなで一緒に成功していきましょう。

第2の人生をスタートする

『7ステップ・オウンドマーケティング』で 高収入エリート集団に参加する3アクション

■アクション1：下の「第2の人生をスタートする」と書かれたボタンをクリックすると、参加申し込みフォームにジャンプします。

■アクション2：参加申し込みフォームに、お名前、電話番号など必要事項を入力していただき、参加費の決済も完了させてください。

■アクション3：決済完了後に返信メールが届きますので、そのメールの指示に従ってプログラムとアドバンスクラブへの参加登録を完了してください。

その瞬間、あなたの第2の人生がスタートします。

第2の人生をスタートする

もしかするとあなたの参加を お断りするかもしれません。

今回のプログラムとクラブは、より実際に繋がって、そして一緒に成長・進化していく仲間だけを募集します。なので、先ほどもお伝えした通り、「行動が伴わない人」「冷やかしの人」は参加を**拒否**させていただきます。

また、参加してくれた仲間には確実に結果を出して欲しいため、参加者の人数はある程度、絞ろうと

思っています。なので、参加人数の状況を見て、予告なく募集を終了させていただきます。

もし、「少し様子を見てから参加しよう」と申し込みを後回しした結果、募集受付けが終了しても、再び扉が開くことはありません。申し訳ございませんが、後からメールで「まだ参加できますか?」と聞かれても、終了後は2度と参加できません。

私が持っている「お金を稼ぐ能力」、つまりマーケティング、コピーライティング、そして人間心理など、今までの私の講座以上の内容をすべて網羅し凝縮したプログラムは、ここ以外ではもう公開しません。

また、先ほどの繰り返しになりますが、少数枠が埋まり次第、**10万円の値上げ**をさせていただきます（真面目に行動できる人だけ参加されるように）。さらにその際には、アドバンスクラブも294,000円の通常販売となります。

なので、他の人たちより40万円分をタダで参加されるなら、このまま今すぐ、下にある申し込みボタンを「カチッ」とクリックして、思い通り自由に生きていく人間へと一歩を踏み出してください。

今までの「自分の殻」から 抜け出してください。

もしあなたが「もう少しお金が稼げてからにしよう」とか、「今は必要なさそうだから入るのは辞めておこう…」など、今までの自分と同じ延長線上で物事を決断した場合。私たちの人生は過去から解き放たれることはありません。今までの自分の考えは、今までの自分のままで。

私もそうだったように、たとえ「今の自分には早い」「もうちょっと成長してからにしよう」などと思ったとしても、“敢えて”そのコンフォートゾーンから抜け出すからこそ、未来は劇的に変わっていきます。そして、今までの自分では不可能だったことを可能にするのです。

ミクロコスモス（自分の中の宇宙）とマクロコスモス（自分以外の宇宙）によって、私たちは形成されています。「自分が思う自分」、そして「その場にいる環境」。これら今までの自分の殻から抜け出したとき、人生が変わるのであります。

この『7ステップ・オウンドマーケティング』プログラムは、終了する6ヶ月後には仕組みを完成し、その後、何年も不労所得を生み出すために必要な知識・スキル・ノウハウを全部、網羅しています。

なので、最高のノウハウ・最高の環境に飛び込んで、6ヶ月後の未来を変えてください。**「自分は稼げないかもしれない…」**という終わりのない不安に、今この瞬間、別れを告げてください。

私や仲間達と一緒に、あなたをお待ちしています。

第2の人生をスタートする

今あなたの目の前には2つの道があります。

1つ目は、これまで通りあなたのやり方を1人で続けていくという道です。もちろん、ここまで手紙を読んでくれている真面目で仕事熱心なあなたですから、そのまま諦めなければ“いつか必ず”成功できるでしょう。

しかしそれと同時に、私たちはいつどこで死ぬか分かりません。「いつか必ず」と言いながら、親孝行をできずにそのままお別れすることになるかもしれません。あるいは、元気があるうちに成果を出すことができずに病気で倒れてしまい、1度も日の目を見ることなく人生が終わってしまうかもしれません。

実際に、私のおじさんは借金に苦しみ、「いつか必ず借金を返して親孝行する」と私の父（おじさんの弟）に繰り返していましたが、そのまま借金を増やし続けたのち、**肺がんになって亡くなりました**（亡くなる直前はすごく疲れた顔をしていて、子供ながらおじさんを見るとなぜか悲しくなりました。）

2つ目は、『7ステップ・オウンドマーケティング』を学んで、ビジネスでお金を稼ぐために必要な全ての知識・スキルを習得する。そして今後、自分が働かなくても毎月30万円、50万円、そして1年後には年間1000万円以上の固定収入を得続けるという道です。つまり**資産を持つ**という道。

この資産を作れば、あなたはもう「生活のため」「お金のため」に、何かを犠牲にして働き続ける人生からリタイアすることが可能になります。

ここで決断してください。

安心した固定収入があれば、好きな趣味に没頭したり、「自分が好きなこと・やりたいこと」だけでビジネスをして、さらにお金を稼いでいくこともできます。

ずっと1人でくすぶっている必要なんてありません。**あなたも含め、私たちはみんなもっと活躍することができます**。その能力はみんな持っています。

だから、いつまでも才能の目を咲かさずに、くすぶっている必要などないのです。今この瞬間、「よし！もう本気で成功しよう！」と決断してください。そして1年後、あなたはこの決断をした自分を褒めてあげていることでしょう。

プログラムとクラブであなたをお待ちしています。一緒に頑張りましょう。

西野ゆきひろ

第2の人生をスタートする

追伸1

6ヶ月間、1つずつ確実に7ステップを踏んでいくだけです。

手紙の中でも詳しくお伝えした通りですが、6ヶ月間、一緒に7つのステップを乗り越えていくと、プログラム終了後には最低でも月額35万円の固定収入（もちろんそれ以上）を自動的に得るための仕組みが完成します。

もちろん、毎月の生み出せる金額や完成させるスピードというのは、人それぞれ個人差があることは否定できません。私は**神様**でもなんでもありません。

なので、参加してくれた仲間全員を、同時に同じだけの成功をしてもらうなんてことは私には**不可能**です。それは先に、正直にお伝えしておきます。

ですが、あなたが一緒に、1ステップずつ順番に作業をしていってくれたら、あなたも私と同じように毎月30万円～100万円の安定収入が“自動的に”入ってくる仕組みを作り上げることが可能になります。

あなたも、プログラムとクラブの仲間達と一緒に実践して、「**お金のための生活**」から卒業し、やりたいことで稼ぎ、そし好きなことだけをして生きていく第2の人生をスタートしませんか？

追伸2

真面目な人は1円もリスクはありません。

本文から繰り返しますが、やはりこの手紙を読んでくれている方の中にも、「ちゃんと実践する覚悟はあるけど、どうしても不安です…」という方がいるかもしれません。

私はそういう人にこそ『7ステップ・プロセスマーケティング』に参加して欲しいと思っています。なぜなら、多くの人は、「方向性が合っているだろうか…」「これは間違っていないだろうか…」と不安になってしまふばかりに、勉強や作業を頑張ってはいるけど、実際に稼ぎに繋がる行動ができずにいるからです。

でも、正しいノウハウをもとに、ちゃんと実践していけば必ず結果は出ます。

なので、まずはこの7ステップ・オウンドマーケティング・プログラムとアドバンスクラブに参加してください。そして、6ヶ月間しっかりと実践して頂きます（その順番通りにお伝えしていきます）。また、1週間に1度、活動報告をしてください。

それでも万が一、参加費すら稼げなければ、私に「返金してください」というメールを一通送ってもらえたなら、すぐにお支払い頂いた参加費の『全額』をご返金いたします。

あなたが指定する口座に、お支払い頂いた現金を1円も残らずお返しいたします（決済手数料だけご負担ください）。

つまり、このプログラムに申し込むのに1円も損するリスクがないということです。それでも、これから先、何年も勝手に収入を得られる仕組み、そして覚悟が決まった数少ない仲間たちとの人脈が手に入るのです。

真面目に実践するあなたが損する要素は抹消しましたので、安心して自分の好きなことだけをして生きていく第2の人生の一歩を踏み出してください。そして、クラブの仲間と一緒に成功しましょう。

追伸3

特別価格は2度とありません。

今回のプログラムとクラブメンバーの募集は、人数を制限させていただきます（真面目で絶対に成功すると覚悟を決めた人しか入らないようにするためです）。なので、参加人数を見て、予告なく募集を終了させていただきます。

そして募集を終了した際は、もうこのプログラムへの参加者募集は2度としません。そして、このプログラムでお話しする内容も、2度と公開することもありません。

また、プログラムとクラブ **636,000 円**ですが、今回はコミュニティに入りながら不労所得プログラムも含めて **294,000 円** の特別価格で参加できる人は少数限定とさせていただきます。最初のお申し込みが埋まりましたら、すぐに一般価格に戻ります。

なので、実質40万円を払うことなく無料でコミュニティに参加されたい場合は、迷わず今すぐにお申し込みください。

※もし万が一、申し込みボタンをクリックして表示された価格が値上げ後だった場合、恐れ入りますが通常料金のみでのご参加となります。ご了承ください。

第2の人生をスタートする

[特定商取引法・プライバシーポリシー](#)